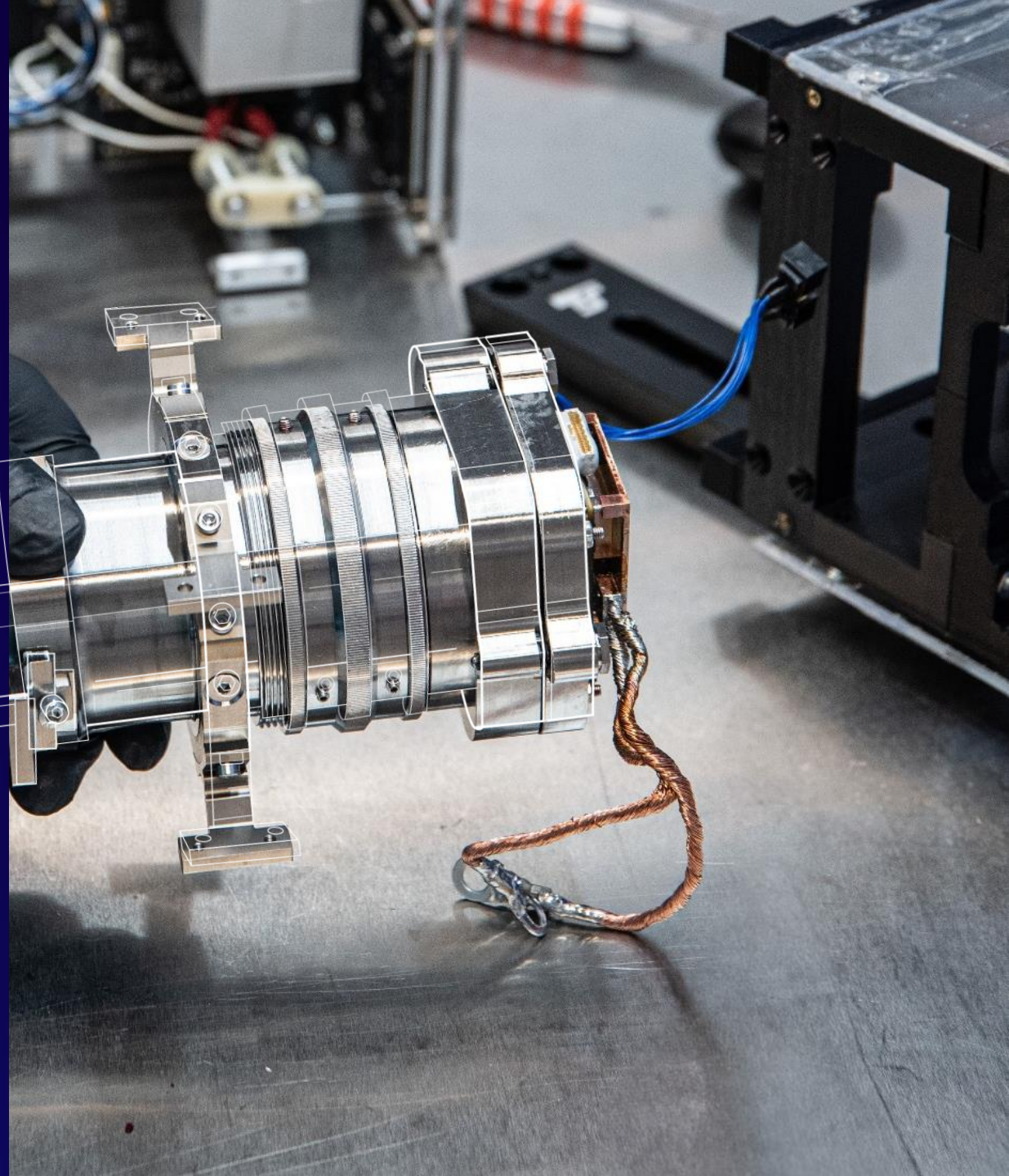


Scanway S.A.

Prezentacja Q3 2023 | listopad 2023



Prelegenci



Jędrzej Kowalewski – CEO

Główny pomysłodawca i założyciel Scanway. Ekspert od mobilnych systemów wizyjnych, optomechatroniki, robotyki, teleoperacji oraz technologii kosmicznych.



Mikołaj Podgórski - COO

Specjalista w obszarze współpracy biznesowej. Ekspert w obszarach projektów kosmicznych – od strony zarządzania, jak również w obszarach inżynierskich.



Radosław Charytoniuk - CSO

Praktyk w zakresie budowania trwałych i efektywnych relacji biznesowych. Specjalista w sferze rozwoju rynku przemysłowego oraz partnerstwa technologicznego.

Agenda

- **Podsumowanie Q3 2023**
- **O Scanway**
- **Scanway Space**
- **Scanway Industry**
- **Finanse**

Podsumowanie Q3 2023

Pozyskanie w ramach oferty publicznej 9 mln zł i debiut Spółki na rynku NewConnect

W dniu 11 października 2023 r. Spółka zadebiutowała na rynku NewConnect. Wprowadzenie akcji do obrotu na rynku publicznym poprzedzone było pozyskaniem 9 mln zł brutto w ramach IPO w czerwcu br.



Rozwój powierzchni badawczo-produkcyjnej

W sierpniu Zarząd Spółki podpisał umowę najmu nowej powierzchni i podjął decyzję o przeprowadzce firmy w styczniu 2024 r. Nowa siedziba spółki pozwoli na rozwój zdolności technologicznych, badawczych i produkcyjnych. Zwiększone zdolności produkcyjne podniosą możliwości przychodowe spółki w kolejnych latach.



Realizacja kampanii obserwacyjnych z satelity STAR VIBE

W Q3 spółka osiągnęła pełną sprawność satelity STAR VIBE i realizuje targetowane zobrazowania Ziemi. Wykonano już ponad 500 MPix zobrazowań o rozdzielczości zgodnej z planowaną, czyli 27 m/pix. Jest to obecnie najdokładniejszy instrument obserwacyjny Ziemi w historii polskich misji satelitarnych.



Dostarczenie kolejnego modelu lotnego

Scanway dostarczył model lotny teleskopu SOP20f do integracji w nanosatelicie klasy CubeSat 6U dla klienta z regionu Azji.



Osiągnięcie istotnego kamienia milowego w projekcie EagleEye

Scanway dostarczył teleskop satelity EagleEye do testów w siedzibie Centrum Badań Kosmicznych. Teleskop został zintegrowany z satelitą EagleEye i poddany zakończonym sukcesem testom środowiskowym symulującym warunki kosmiczne.



Rynek amerykański

Spółka, jako pierwszy polski podmiot, zademonstrowała swoje produkty na SmallSat Conference 2023 w Utah, Logan w Stanach Zjednoczonych. Odbyto szereg obiecujących spotkań biznesowych, które mogą w perspektywie przyszłości pozwolić na zwiększenie zamówień na rzecz Scanway.



Powiększenie biura i przestrzeni laboratoryjnej od 02.01.2024

Nowa przestrzeń, adaptowana od podstaw do potrzeb Spółki stworzy świetne warunki do pracy dla naszych pracowników oraz zapewni miejsce na rozwój projektów w dużo większej ilości.

Powierzchnia biurowa

230 m²

obecnie



600 m²

nowa przestrzeń biurowa

Powierzchnia laboratoryjno-warsztatowa

powierzchnia laboratoryjno-warsztatowa odpowiada na potrzeby i specyficzne wymagania gałęzi zarówno Industry, jak i Space

98 m²

obecnie

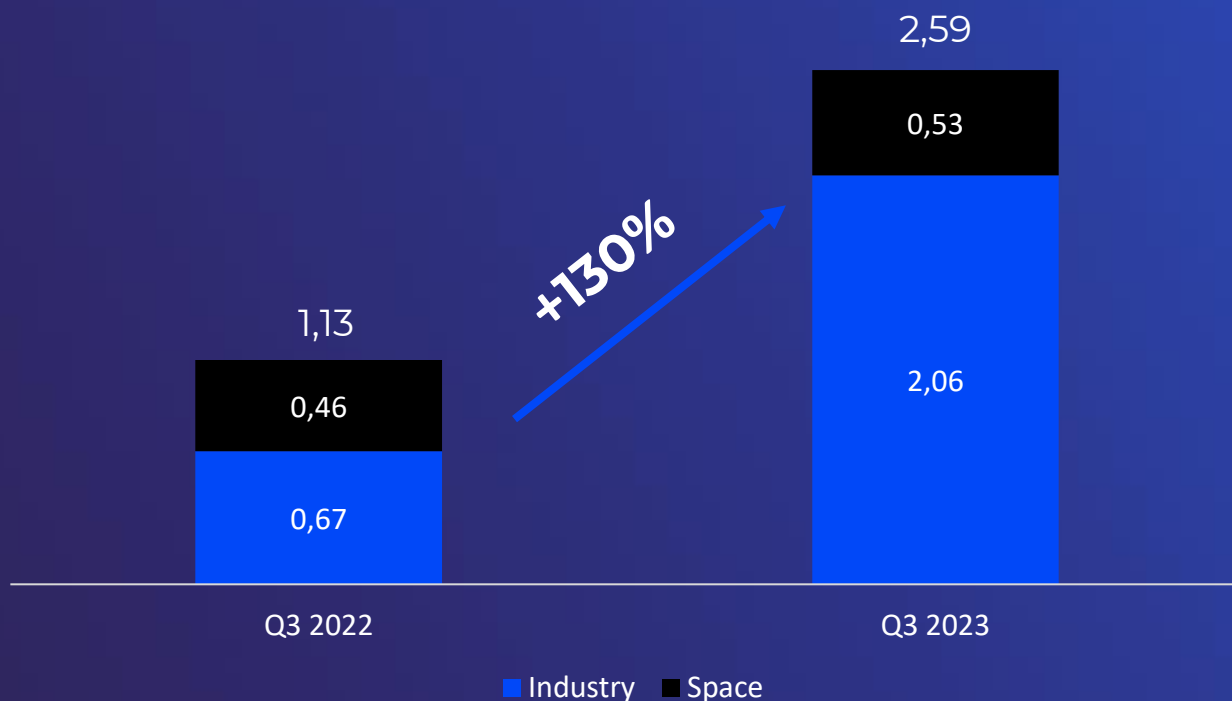


382 m²

nowa przestrzeń laboratoryjno-warsztatowa

Podsumowanie Q3 2023

Przychody ogółem Q3 2022 i Q3 2023 [mln zł]



-0,46 mln zł

EBITDA
za III kwartał 2023 r.

-0,64 mln zł

Zysk (strata)
z działalności operacyjnej
za III kwartał 2023 r.

-0,67 mln zł

Zysk (strata) netto
za III kwartał 2023 r.

4,7 mln zł

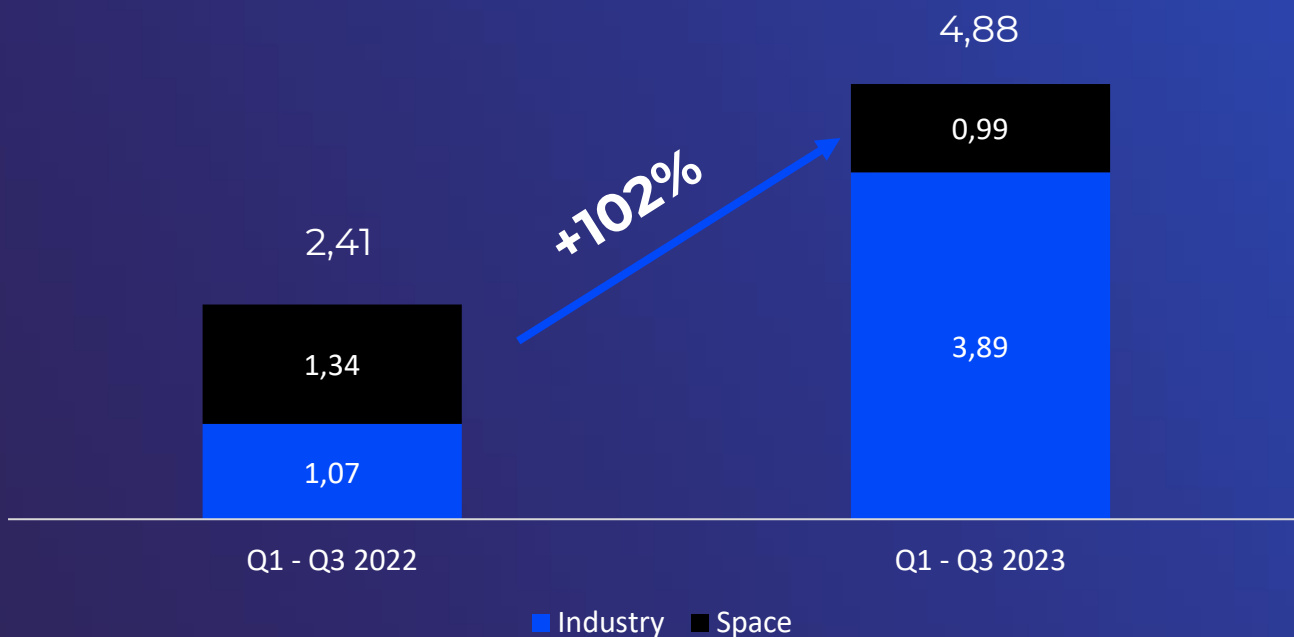
Backlog na koniec
III kwartału 2023 r.
2,3 mln zł (Space)
2,4 mln zł (Industry)

Przychody ogółem liczone są jako suma przychodów netto ze sprzedaży powiększone o środki pieniężne otrzymane w formie dotacji (głównie na projekt PIAST i EagleEye w ramach działalności kosmicznej) rozpoznane jako pozostałe przychody operacyjne.

*EBITDA = zysk (strata) z działalności operacyjnej + amortyzacja
Backlog to podpisane i realizowane kontrakty do rozliczenia w przyszłych okresach*

Podsumowanie Q1-Q3 2023

Przychody ogółem narastająco w Q3 2022 i Q3 2023
[mln zł]



-0,41 mln zł

EBITDA
narastająco za
I-III kwartał 2023 r.

-0,91 mln zł

Zysk (strata)
z działalności operacyjnej
narastająco za
I-III kwartał 2023 r.

-0,96 mln zł

Zysk (strata) netto
narastająco za
I-III kwartał 2023 r.

4,7 mln zł

Backlog na koniec
III kwartału 2023 r.
2,3 mln zł (Space)
2,4 mln zł (Industry)

Przychody ogółem liczone są jako suma przychodów netto ze sprzedaży powiększone o środki pieniężne otrzymane w formie dotacji (głównie na projekt PIAST i EagleEye w ramach działalności kosmicznej) rozpoznane jako pozostałe przychody operacyjne.

*EBITDA = zysk (strata) z działalności operacyjnej + amortyzacja
Backlog to podpisane i realizowane kontrakty do rozliczenia w przyszłych okresach*

Podział składki do ESA – programy z potencjalnym udziałem Scanway

W dokumencie podziału dodatkowych środków na programy opcjonalne ESA, opublikowanym przez Ministerstwo Rozwoju i Technologii, Scanway S.A. jest wymieniony w programach na sumę zaangażowania na poziomie 59 mln Euro:

- InCubed 2 (6.5 mln Euro)
- Element 3 „Fly” (2.5 mln Euro)
- HRE Eksploracja Księżyca - Lunar Mapper (50 mln Euro)

Ponadto, w związku z podpisaniem umowy bilateralnej z ESA na budowę polskiej konstelacji satelitarnej do obserwacji Ziemi (o nazwie Camilla) oraz naborem polskich eksperymentów na lot na ISS, Scanway widzi w tych działaniach szansę na dodatkową partycypację.

W obu typach aktywności niezbędny jest do podjęcia szereg akcji ze strony Scanway oraz potencjalnych konsorcjantów, które dotyczą m.in. rozmów i negocjacji z ESA oraz z polską delegacją do ESA.



O Scanway

Zespół ponad 50 ekspertów



Jędrzej Kowalewski - CEO

Główny pomysłodawca i założyciel firmy Scanway. Ekspert od mobilnych systemów wizyjnych, optomechatroniki, robotyki, teleoperacji oraz technologii kosmicznych.



Michał Zięba - CTO

Ekspert w zakresie technicznych aspektów rozwiązań przemysłowych i kosmicznych. Specjalista w obszarach wyzwań technicznych oraz prac wdrożeniowych.



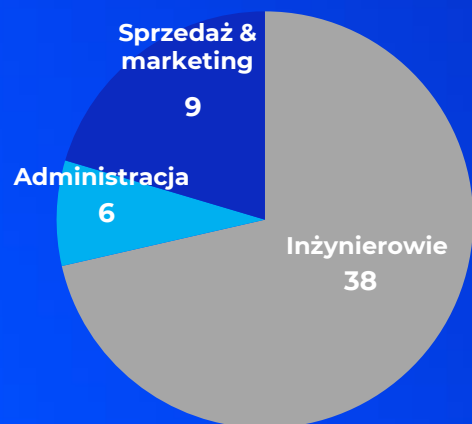
Mikołaj Podgórski - COO

Specjalista w obszarze współpracy biznesowej. Ekspert w obszarach projektów kosmicznych – od strony zarządzania, jak również w obszarach inżynierskich.



Radosław Charytoniuk - CSO

Praktyk w zakresie budowania trwałych i efektywnych relacji biznesowych. Specjalista w sferze rozwoju rynku przemysłowego oraz partnerstwa technologicznego.



*Stan na październik 2023



Agnieszka Przybylska
Optical Lead



Oskar Zdunek
Business Development
Manager - Space



Katarzyna Furmaniak
Optimization Manager



Tomasz Kaliński
Sales Engineer - Industry



Vasilisa Svirydava
Marketing Manager

Dwie linie biznesowe

Scanway Space

Ładunki optyczne dla branży kosmicznej.

- Space heritage i misja STAR VIBE
- 7 ładunków w trakcie dostawy, 5 do tej pory działających w przestrzeni kosmicznej
- Największe polskie projekty kosmiczne (EagleEye, PIAST)
- Kosmiczna firma roku 2023 wg ARP
- Globalny rynek



Scanway Industry

Modułowe systemy wizyjne.

- 29 wdrożeń w zakresie kontroli jakości od początku działalności
- Aplikacje dla Przemysłu 4.0
- Autorski software oparty o AI
- Zaawansowane technologie: multi- i hiperspektralne, termowizja
- Europejski rynek





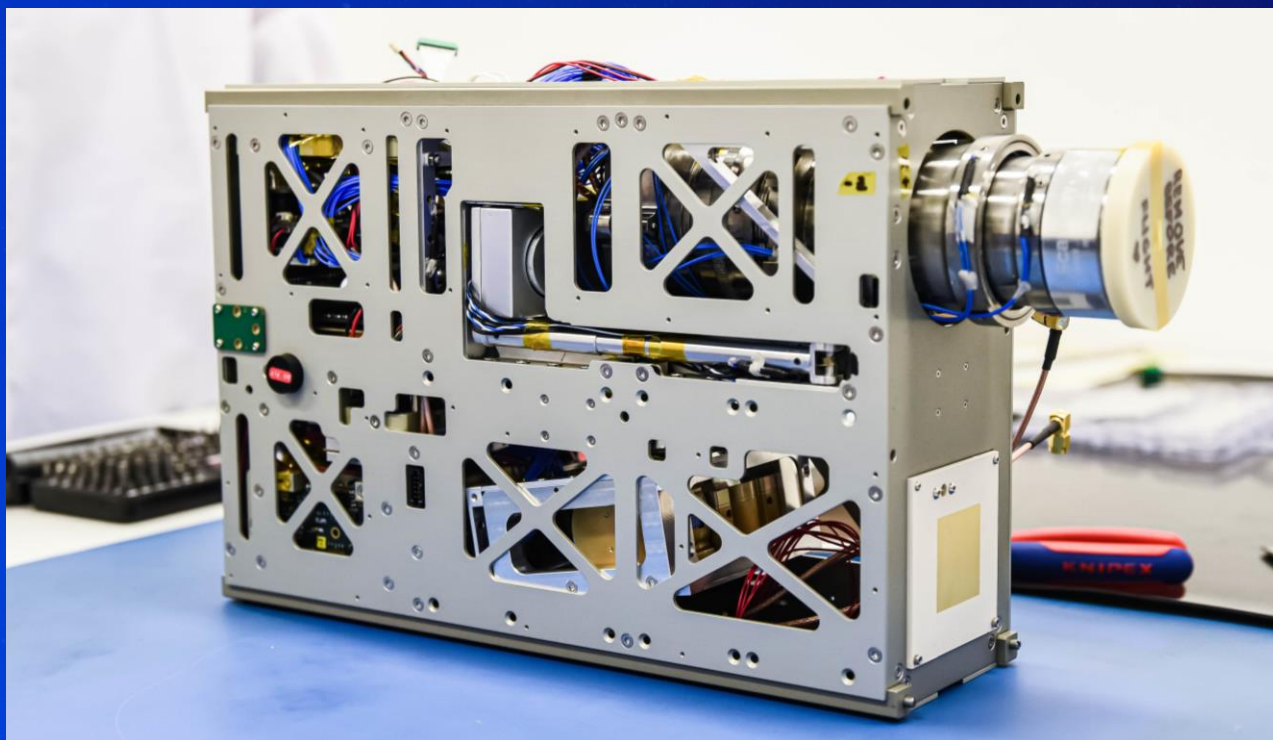
Scanway

space

Flight heritage i TRL 9 = wiarygodność naszych rozwiązań



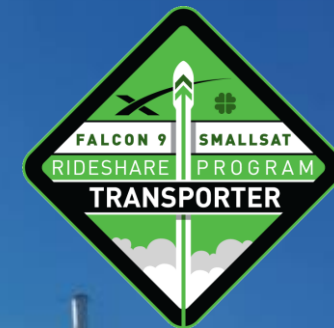
Misją STAR VIBE udowadniamy działanie naszych systemów optycznych w kosmosie



Misja STAR VIBE

- Sfinansowana ze środków własnych
- We współpracy z German Orbital Systems
- Wystrzelona 3 stycznia 2023 roku
- Zebrano >100 zdjęć powierzchni Ziemi
- Osiągnięto TRL 9 (flight heritage – udowodnienie skuteczności w warunkach kosmicznych)

Misja demonstracyjna



09.2023

Rozpoczęcie wielkopowierzchniowych kampanii obrazujących.

05.2023

Przedłużenie misji na kolejne 12 miesięcy.

03.2023

Uzyskanie pierwszych zdjęć testowych z teleskopu STAR.

01.2023

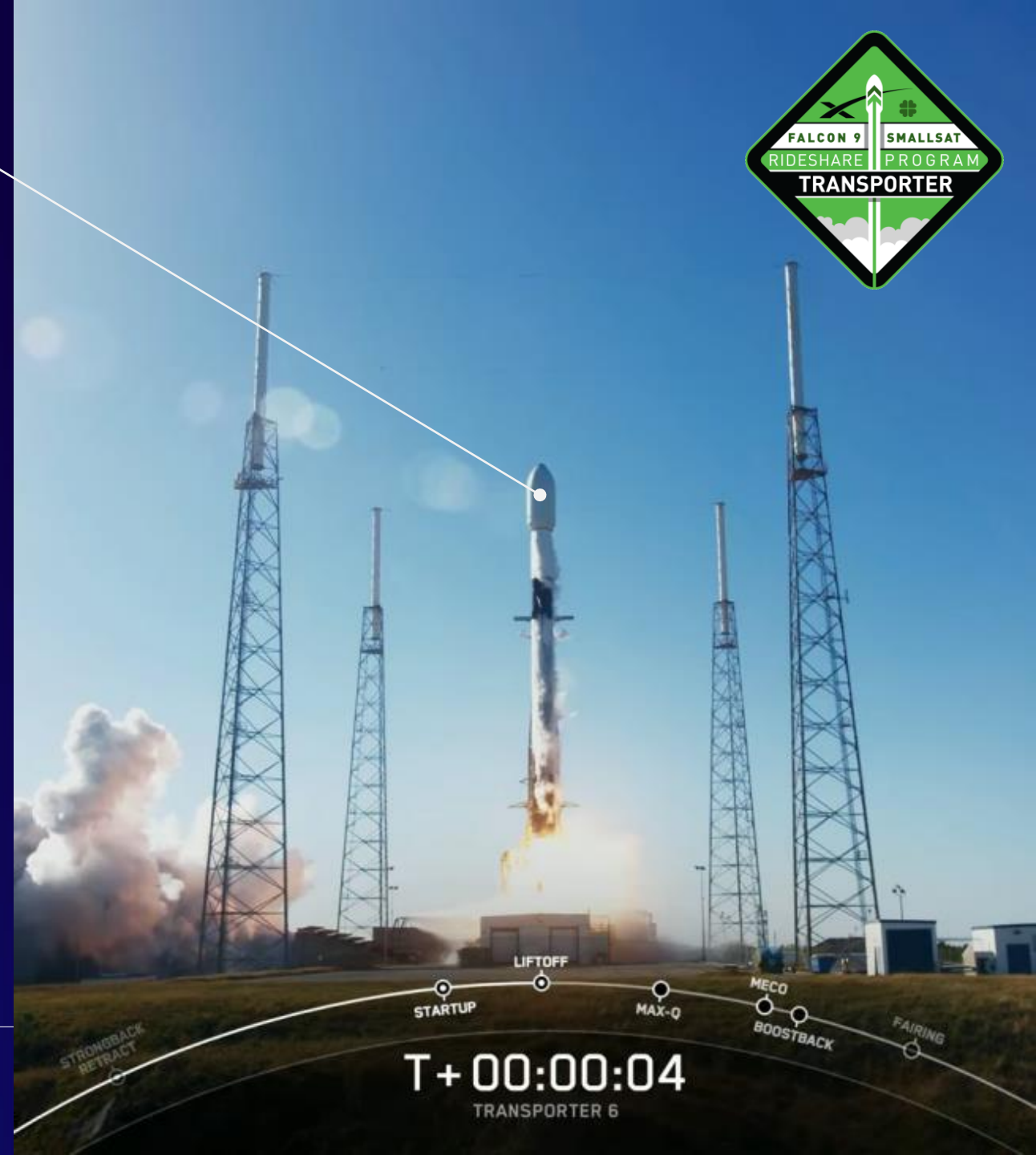
Wyniesienie nanosatelity STAR VIBE na orbitę SSO na pokładzie Falcon 9, misja Transporter 6.

9 mies.

Opracowanie, wytworzenie i zintegrowanie ładunków STAR i VIBE z platformą satelitarną.

12.2021

Zawarcie umowy z GOS na stworzenie wspólnej polsko-niemieckiej misji satelitarnej STAR VIBE.



Polskie wybrzeże



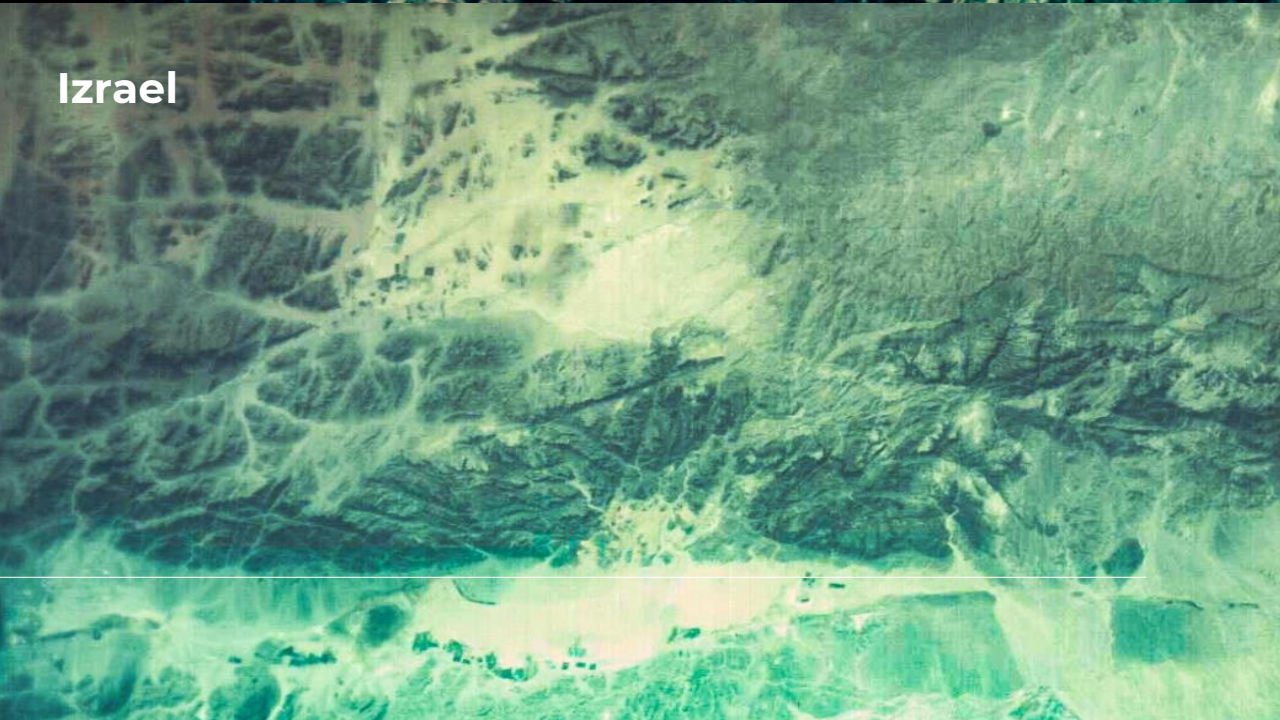
Dolny Śląsk



Krawędź atmosfery



Izrael



Pierwsze polskie zobrazowania RP

- Wrzesień 2023 - rozpoczęcie wielkopowierzchniowych kampanii obrazujących Polskę
- 29% Polski już zobrazowane (na dzień 4.10.2023)
- Potwierdzenie skuteczności całej misji i jej składników, od systemu kierowania teleskopu, poprzez jakość optyki po wysoką prędkość przesyłu danych



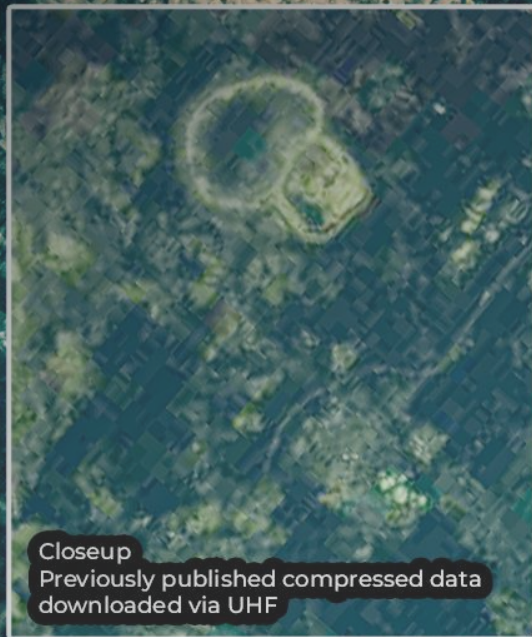
Zdjęcie Polski – misja STAR VIBE



- Rozdzielczość: 28 m/piksel
- Data wykonania: 9 września 2023
- Mozaika 3 zdjęć



Closeup
Full resolution downloaded via S-band



Closeup
Previously published compressed data
downloaded via UHF

STAR VIBE Mission - STAR Instrument
Imaging campaign 09: „Poland-01” -
Western Lower Silesia
RGB, full resolution

Date, time:	7.09.2023; UTC 10:55:00
Mosaic:	3 images
GSD:	28 m
FOV:	155 x 87 km
Imaging angle:	10 deg of nadir
Exposure time:	3 x 300 microseconds
Radiometric correction:	basic

Rynek małych satelitów

Masa poniżej 500 kg

2012-2022

2022-2031



Rozwiązania Scanway

Dla branży kosmicznej

Teleskopy optyczne

do obserwacji Ziemi

- Monitorowanie katastrof naturalnych
- Badanie zmian klimatu
- Wspomaganie rolnictwa
- Rozwój urbanistyczny
- Klasyfikacja obiektów
- Inne

Systemy wizyjne

do pracy w kosmosie

- Autodiagnostyka modułów pojazdów kosmicznych
- Obserwacja procesów zachodzących w pojazdach kosmicznych podczas pracy w kosmosie.
- Kontrola procesów produkcyjnych i serwisowych w przestrzeni kosmicznej

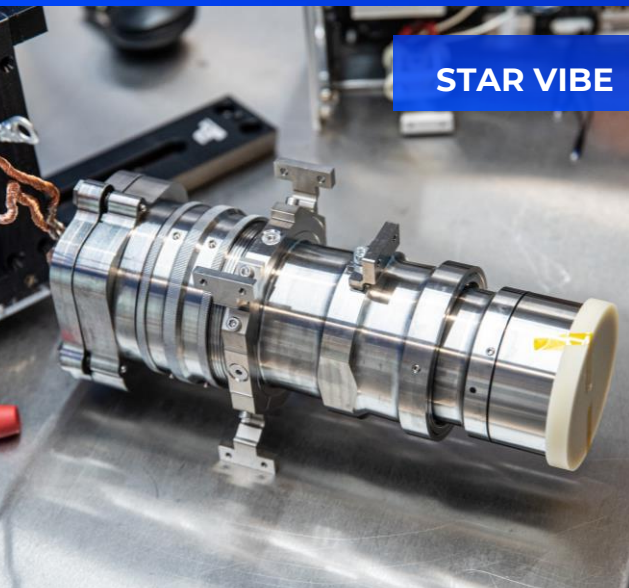


Pipeline teleskopów do obserwacji Ziemi

	Już na orbicie	Na orbicie H2 2023	Na orbicie H2 2023	Na orbicie 2024	Na orbicie 2025
Misja komercyjna	STAR VIBE	OTTER	XD	EagleEye	PIAST
Rola Scanway	Właściciel	Dostawca	Dostawca	Konsorcjant	Konsorcjant
Typ misji	B&R	Komercyjna	Komercyjna	B&R	Rządowa
Spektra	3 (RGB) or 1 (PAN/NIR)	3 (RGB) or 1 (PAN/NIR)	3 (RGB)	4 (NIR + RGB)	1 (PAN)
GSD	< 25 m	14 m	38,2 m	1 m	5 m
Pole widzenia	102,4 x 76,8 km	57 x 43 km	152 x 113 km	4,9 x 3,7 km	20,5 x 15,4 km
Masa	1,2 kg	0,8 kg	1,7 kg	8 kg	1,8 kg

Ostateczne daty wyniesień satelitów na orbitę są uzależnione od decyzji podejmowanych przez poszczególnych klientów Scanway i mogą ulec zmianie.

Na dzień 30.09.2023 Scanway posiada w swoim portfolio łącznie 40 układów o zróżnicowanych parametrach technicznych i przeznaczeniu, które opracował w ramach dotychczasowej działalności oraz w opracowaniu których jest w trakcie, celem obsłużenia obecnych i przyszłych projektów.



STAR VIBE



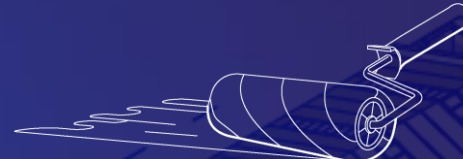
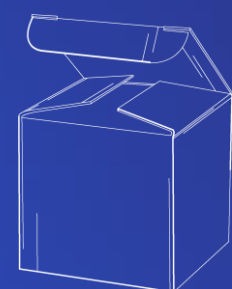
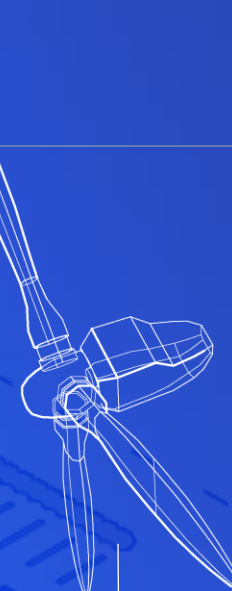
OTTER



XD



EagleEye

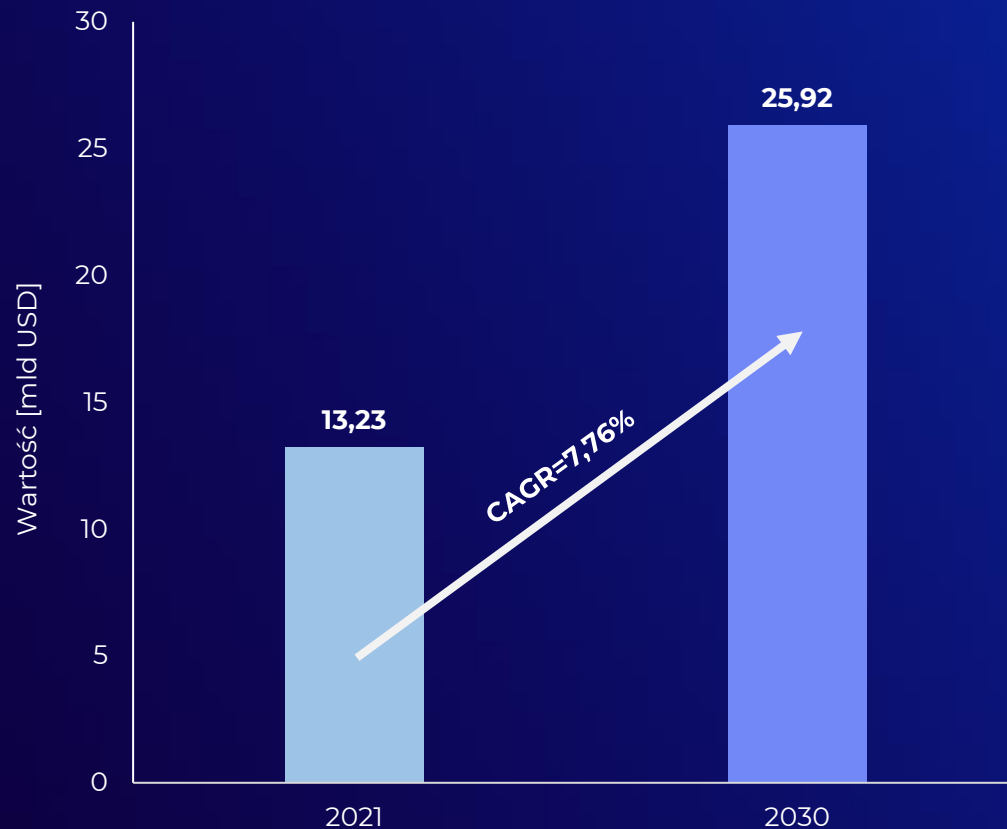


 **Scanway**
industry



Branża przemysłowa

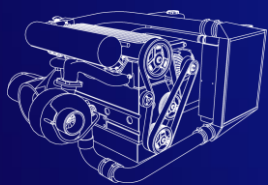
Szacowana wartość globalnego rynku wizji maszynowej w przemyśle



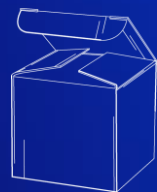
Trendy w branży

- Automatyzacja procesów
- Deep learning i sztuczna inteligencja (AI)
- Wizja 3D
- Obrazowanie hiperspektralne
- Wysoka rozdzielczość i szybkość przetwarzania

Modułowe systemy wizyjne do kontroli jakości



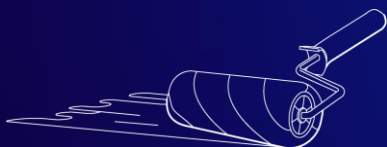
Branża automotive.



Branża opakowaniowa.



Branża medyczna.



Branża poligraficzna.



Branża spożywcza.



Inne.



5 μm (1/20 grubości włosa)

najmniejsza wada jaką identyfikujemy



56 km/h

najszybciej poruszający się obiekt, który kontrolujemy



250

ilość referencji dla jednej aplikacji



Zaawansowane technologie

Kamery hiperspektralne

- Kamery hiperspektralne to kolejny krok technologiczny w systemach kontroli i monitorowania jakości.
- Dają możliwość wykrywania sygnatur spektralnych obiektów i substancji, co umożliwia wykrycie składu obiektu.
- Technologia ta została przeniesiona z przemysłu kosmicznego do zastosowań naziemnych.



Kamera
Monochromatyczna



Kamera
RGB

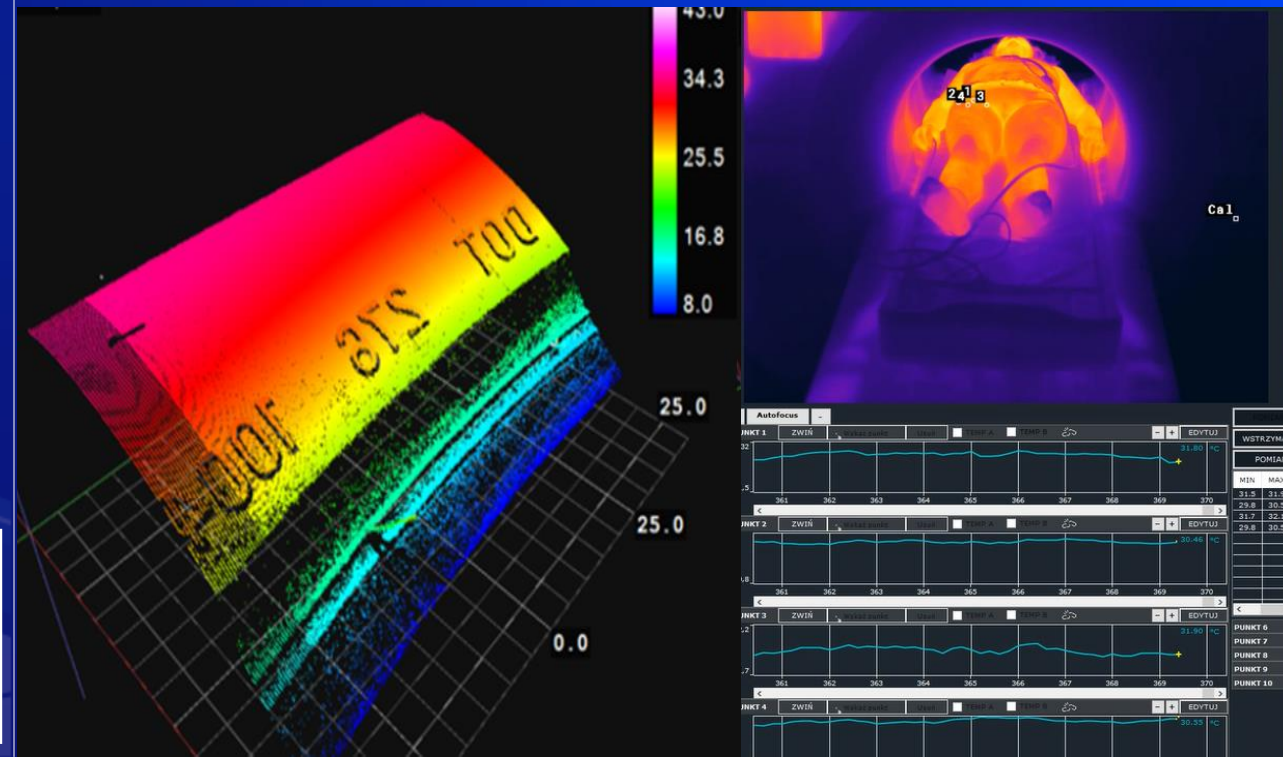


Kamera
Hiperspektralna



Wizja maszynowa i AI

- Możliwość inspekcji wszystkich wyprodukowanych obiektów
- Szybkie określanie obiektów na podstawie sygnatury spektralnej
- Kontrola obecności ciał obcych, nawet tych niewidocznych gołym okiem czy przy użyciu kamer RGB



Wizja rozwoju



Lider



- **W dziedzinie instrumentów optycznych dla małych satelitów:**

- Teleskopów do obserwacji Ziemi
- Systemów wizyjnych do zastosowań kosmicznych

- **W dziedzinie modułowych systemów wizyjnych:**

- Hardware od sprawdzonych partnerów
- Autorski software na bazie AI

Partner

- **Przy realizacji konstelacji satelitarnych dla EO**

- **Dla dostawców platform satelitarnych**

- **Współpraca z integratorami linii produkcyjnych**

- **Wsparcie podczas modernizacji / implementacji filozofii Przemysłu 4.0**

Dostawca danych/serwisów

- **Obrazowanie satelitarne i produkty analiz satelitarnych**

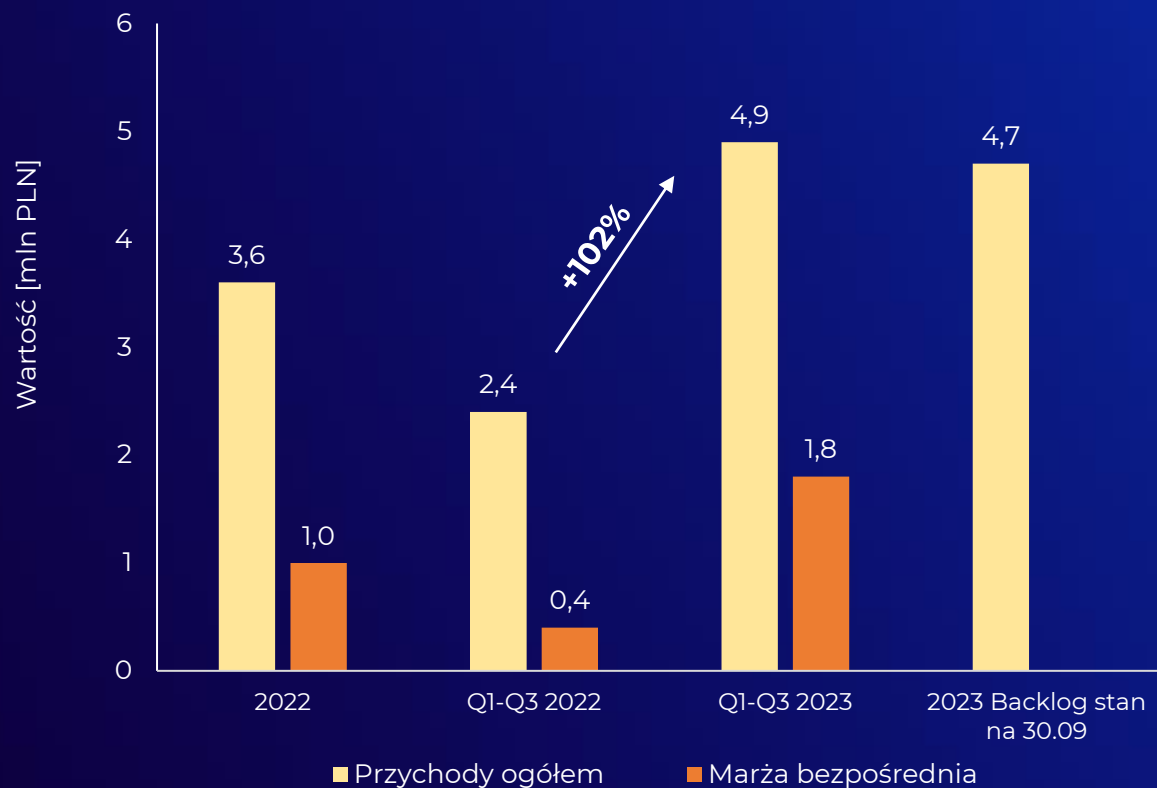
- **Autorski software na własnych silnikach AI**



Finanse

Finanse

Przychody ze sprzedaży i marża bezpośrednia



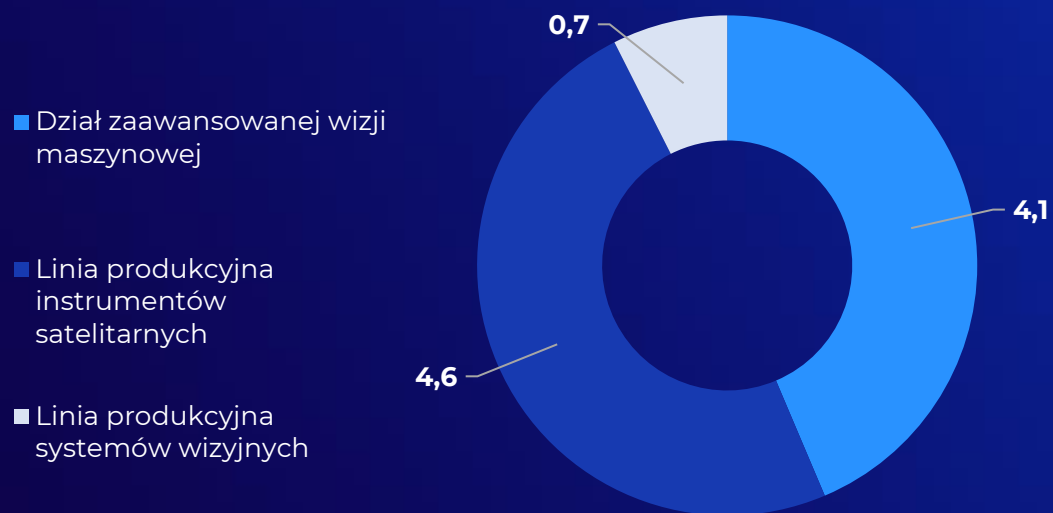
- Przychody 2022 r.: 3,6 mln zł (+44% r/r)
- Przychody Q3 2023: 2,6 mln zł (+130% r/r)
- Przychody Q1-Q3 2023: 4,9 mln zł (+102% r/r)
- Wynik rosnącej efektywności i optymalizacji sprzedaży
- Backlog (podpisane i realizowane kontrakty) na dzień 30.09 wynosi 4,7 mln zł w podziale na:
 - 2,3 mln zł (Space)
 - 2,4 mln zł (Industry)

Przychody ogółem liczone są jako suma przychodów netto ze sprzedaży oraz pozostałych przychodów operacyjnych, które zawierają w sobie dotacje, głównie na projekt PIAST i EagleEye w ramach działalności kosmicznej.

Marża bezpośrednia rozumiana jako różnica między przychodami ze sprzedaży a kosztami bezpośrednimi ich uzyskania powiększona o różnice między środkami pieniężnymi otrzymanymi w formie dotacji a poniesionymi kosztami których pokryciu dotacje służą.

Strategia i cele inwestycyjne

Planowane inwestycje

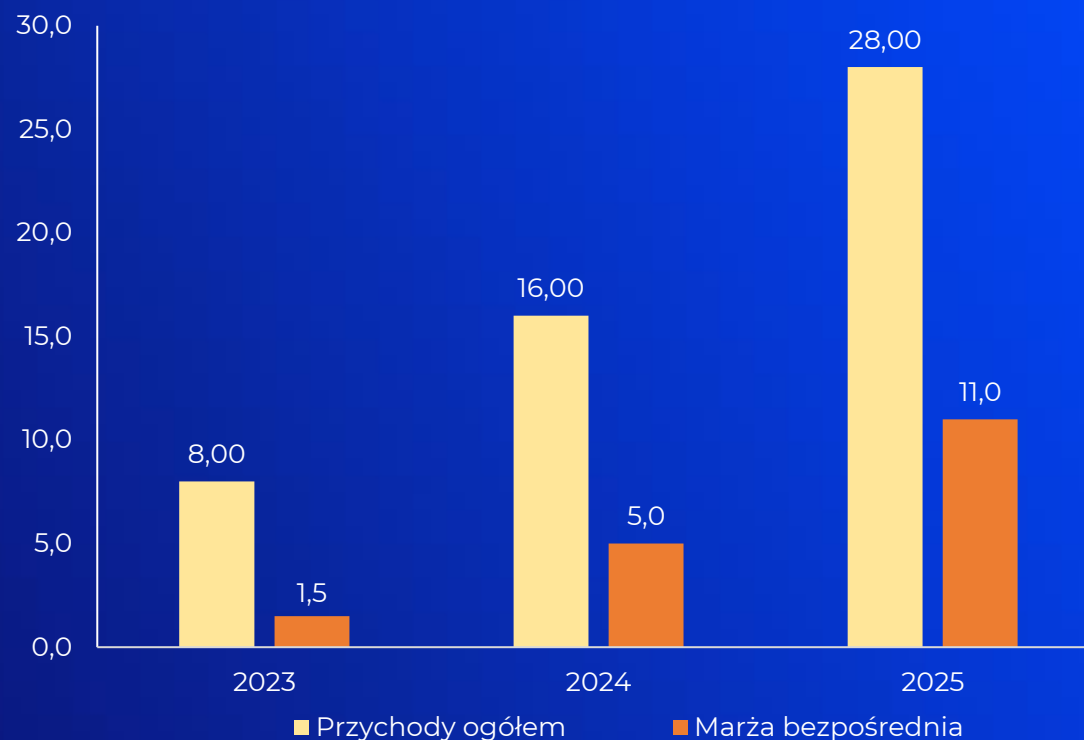


Finansowanie Spółki do końca 2024 r.: emisja akcji serii C uzupełniona o środki generowane z działalności operacyjnej.

Plan inwestycyjny wspiera rozwój obydwu segmentów, docelowa marża w perspektywie trzech lat wynosi 40-45% (Space) i 30-35% (Industry).

Założenia ESOP

30 kluczowych osób, rozmiar 3% w skali roku, max 100 tys. akcji

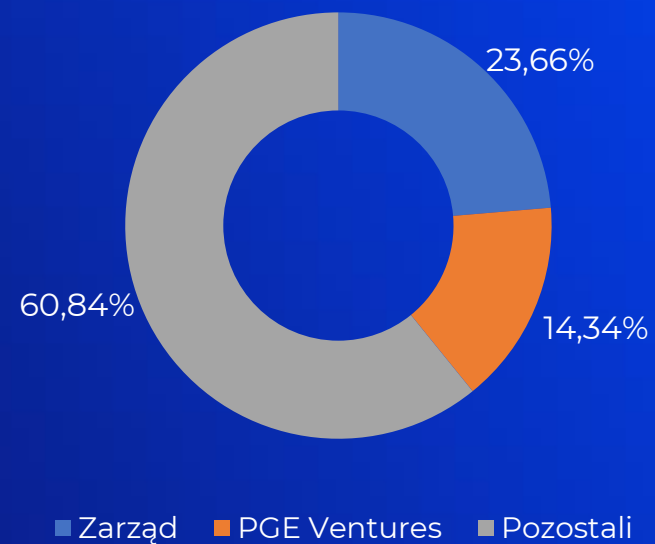


Struktura własnościowa

Umowami lock-up objętych jest łącznie 44,78% akcji,
w tym główni akcjonariusze posiadają lock-up:

1. Zarząd: 24 miesiące od daty debiutu – 23,66%
2. PGEV: 12 miesięcy od daty debiutu – 14,34%

Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 10.11.2023



Kosmos – dlaczego teraz?

- **Zwiększenie składki Polski w ESA o 295 mln euro w latach 2023-2025** i inwestycje w projekty z dziedziny EO – Earth Observation.
- **Stale rosnąca liczba wystrzeleń** – nawet do 10 000 satelitów w ciągu pięciu lat, dzięki spadającemu kosztowi wyniesienia satelity w kosmos – do 4 razy taniej vs 2009 rok
- **Konstelacje coraz ważniejsze** – wzrost ilości satelitów wysyłanych nie w sposób pojedynczy, a w formacjach i konstelacjach
- **Cykl życia satelity** – 3-5 lat umożliwiające powracające zamówienia
- **Rosnąca masa satelitów** – coraz popularniejszy segment minisatelitów (58%) o wyższej marżowości dzięki większym ładunkom optycznym
- **Wzrost zapotrzebowania na dane satelitarne** – np. Rząd USA wspomaga się danymi firm komercyjnych, w Polsce planowany silny rozwój dzięki ESA i potencjalnie KPK/KPO

295 mln EUR

10 000 satelitów

58% minisatelitów

Disclaimer

Niniejsza prezentacja została przygotowana przez Scanway S.A. („Spółka”) wyłącznie w celu przedstawienia jej działalności biznesowej.

Prezentacja:

- zawiera wybrane informacje i nie stanowi wyczerpującego opisu działalności Spółki ani jej analizy finansowej;
- nie może być traktowana i nie jest prognozą ani szacunkiem dotyczącym działalności Spółki lub jej wyników finansowych;
- nie może być traktowana jako wyraźna lub dorozumiana gwarancja dokładności czy kompletności informacji w niej zawartych udzielona przez Spółkę lub członków jej zarządu, a Spółka i członkowie jej zarządu nie mogą ani nie będą mogli zostać pociągnięci do odpowiedzialności w związku z informacjami przedstawionymi w prezentacji;
- może zawierać przewidywania dotyczące przyszłości, których nie należy traktować jako jakichkolwiek gwarancji dotyczących wyników finansowych.

Spółka i jej przedstawiciele nie mają obowiązku udzielania dalszych informacji, aktualizowania czy poprawiania dokumentu po jego prezentacji.

Jakiegokolwiek kopiowanie, rozpowszechnianie lub powielanie tej prezentacji wymaga zgody Spółki. Osoby, które chcą podjąć takie działania w innych jurysdykcjach, muszą postępować zgodnie z właściwymi przepisami prawa, które mogą dodatkowo ograniczać te działania.

Niniejsza prezentacja nie może być traktowana jako zachęta, zaproszenie czy oferta jakiegokolwiek rodzaju, dokonywana przez Spółkę lub jej przedstawicieli, do kupna lub sprzedaży jakichkolwiek papierów wartościowych Spółki lub powiązanych z nimi instrumentów finansowych, ani któregokolwiek z aktywów, biznesu lub przedsięwzięć Spółki opisanych w prezentacji.

Odbiorcy nie mogą traktować tej prezentacji jako porady dotyczącej prawa, podatków, rachunkowości, inwestowania, ani porady dotyczącej jakiegokolwiek instrumentu finansowego.

Prezentacja nie stanowi rekomendacji inwestycyjnej.



Scanway S.A.

Dziękujemy za uwagę!

