

# Scanway S.A.

Pitch deck | 2023

# Spis treści

- **Scanway**
  - [Podsumowanie inwestorskie](#)
  - [O nas](#)
  - [Zespół](#)
- **Scanway Space**
  - [Otoczenie rynkowe](#)
  - [Kierunki rozwoju](#)
  - [Produkty](#)
  - [SOP \(Scanway's Optical Payload\)](#)
  - [SHS \(Spacecraft Health Scanner\)](#)
  - [Misja STAR VIBE](#)
  - [Technologie](#)
  - [Konkurencja](#)
- **Scanway Industry**
  - [Otoczenie rynkowe](#)
  - [Rozwiązania](#)
  - [Zaawansowane technologie](#)
  - [Koszt systemu](#)
  - [Branże](#)
  - [Konkurencja](#)
- **Finanse**

- Scanway S.A. – firma wysokich technologii (wysokorozdzielcze systemy optyczne dla kosmosu i przemysłu).
- Jesteśmy jedyną polską firmą z aktywnym ładunkiem optycznym na orbicie.
- Operator funkcjonującego satelity STAR VIBE z najdokładniejszym zobrazowaniem Ziemi w historii polskich systemów satelitarnych.
- Scanway S.A. to partner w największych polskich i europejskich misjach kosmicznych.
- Produkty Scanway S.A. znajdują się na pokładach satelitów EagleEye, PIAST i rakiet takich jak Ariane 6 i ISAR Aerospace.
- Jesteśmy częścią projektów przyszłej ekonomii zagospodarowania powierzchni Księżyca – nasze spektrometry będą badać jakość wody pitnej dla przyszłych kolonizatorów Srebrnego Globu (projekt LUWEX).
- Efekty działania satelity STAR VIBE są kluczowym czynnikiem zwiększającym nasze szanse na przeskalowanie biznesu instrumentów satelitarnych.
- Mamy bogate portfolio realizacji przemysłowych, które każdego dnia oszczędzają pieniądze naszych klientów (gałąź Industry).
- Rok 2022 – przychód 3.5 mln zł (44% wzrostu do 2021). Perspektywa podwajania biznesu Y2Y przez najbliższe 3 lata.

# O nas: W kosmosie i przemyśle.

Konstruujemy i dostarczamy systemy wizyjne dla przemysłu oraz rozwiązania optyczne dla branży kosmicznej. Dzięki naszym kamerom można zobaczyć dowolny obiekt i obszar w sposób precyzyjny i ciągły, z dokładnością 113 razy większą niż ludzkie oko.




 **Scanway**  
imaging space








# Dwie linie biznesowe

**Space:** dostarczamy systemy optyczne i kamery do aplikacji kosmicznych. Nasi specjaliści są autorami m.in. teleskopu do obserwacji Ziemi satelity EagleEye, kamer monitorujących pierwszy lot innowacyjnej europejskiej rakiety Ariane 6, a także laserowego systemu 3D do określania orientacji wywierconych cząstek w przestrzeni kosmicznej. Obecnie realizujemy projekty, które w ciągu 4 lat znajdą się w co najmniej 8 satelitach, a co więcej, jesteśmy jedyną polską firmą z aktywnym ładunkiem optycznym na orbicie.

-  Globalny rynek
-  Wysoka marża
-  Precyzyjna specjalizacja

**Industry:** obniżamy koszty produkcji dzięki kontroli jakości 100% produktów lub komponentów w zakładzie produkcyjnym. W naszej pracy wykorzystujemy technologie 2D, 3D, multi- i hiperspektralne. Dodatkowo służyliśmy radami oraz jesteśmy ekspertami w zakresie systemów wizyjnych.

-  Rynek CEE
-  Rozwój polskiego przemysłu
-  Powtarzalne aplikacje

# Prezenterzy



Jędrzej Kowalewski  
CEO



Mikołaj Podgórski  
COO





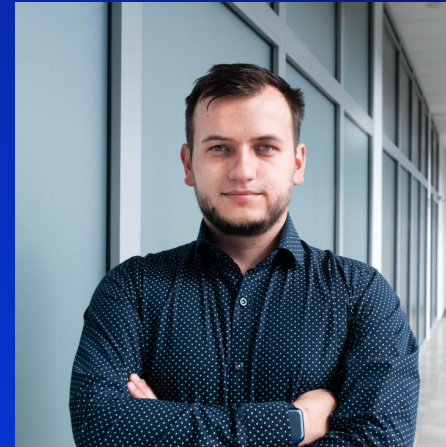
### Jędrzej Kowalewski - CEO

Główny pomysłodawca i założyciel firmy Scanway. Ekspert od mobilnych systemów wizyjnych, optomechatroniki, robotyki, teleoperacji oraz technologii kosmicznych.



### Michał Zięba - CTO

Ekspert w zakresie technicznych aspektów rozwiązań przemysłowych i kosmicznych. Specjalista w obszarach wyzwań technicznych oraz prac wdrożeniowych.



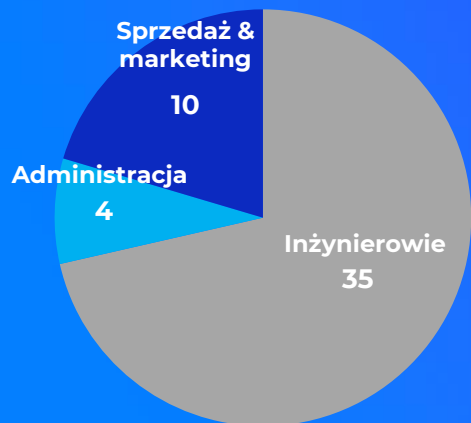
### Mikołaj Podgórski - COO

Specjalista w obszarze współpracy biznesowej. Ekspert w obszarach projektów kosmicznych – od strony zarządzania, jak również w obszarach inżynierskich.



### Radosław Charytoniuk - CSO

Praktyk w zakresie budowania trwałych i efektywnych relacji biznesowych. Specjalista w sferze rozwoju rynku przemysłowego oraz partnerstwa technologicznego.



**Agnieszka Przybylska**  
Optical Lead



**Oskar Zdunek**  
Business Development  
Manager - Space



**Ewelina Zaremba**  
Project Manager



**Tomasz Kaliński**  
Sales Engineer - Industry



**Vasilisa Svirydava**  
Marketing Manager

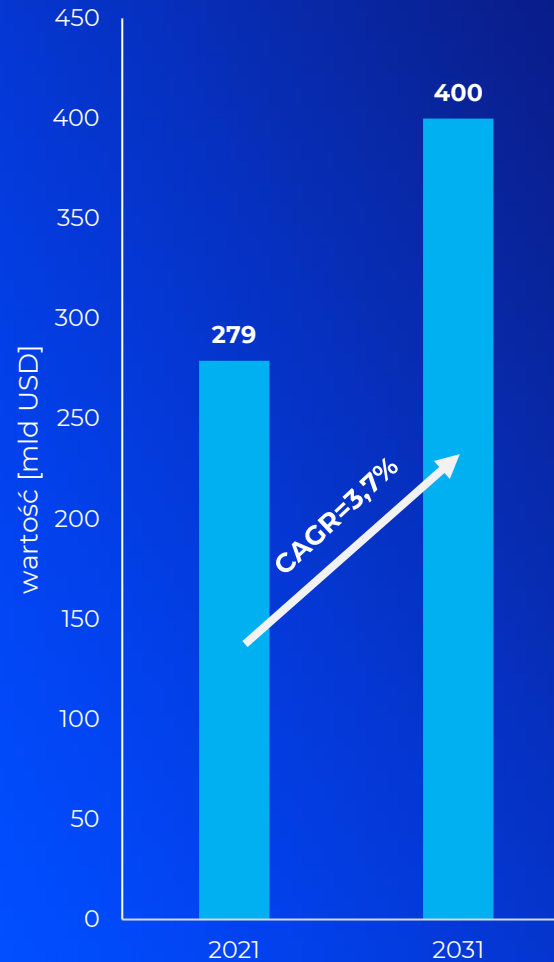
The logo for Scanway space features a white icon of a grid of squares on the left, followed by the word "Scanway" in a bold, sans-serif font, and the word "space" in a smaller, lowercase sans-serif font below it. The background is a blue-tinted image of a camera lens assembly.

**Scanway**  
space

## Wartość rynku satelitów w latach 2014-2021



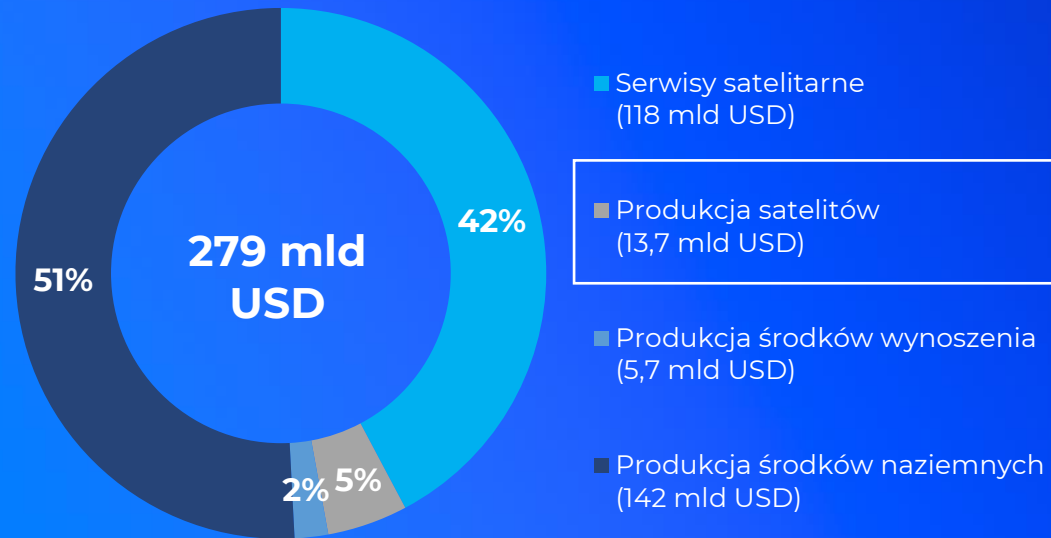
## Prognozowana wartość rynku w latach 2021-2031



- Stały wzrost od kilku dekad
- Szczególnie szybki wzrost w ciągu ostatnich 10 lat (z uwagi na wzrost dostępności do przestrzeni kosmicznej)
- Stabilność pomimo negatywnych czynników makroekonomicznych (chwilowy spadek wyłącznie podaży)
- Szczególnie wysoki wzrost w segmencie satelitów prywatnych

# Otoczenie rynkowe

## Segmenty rynku satelitów w roku 2021 w mld USD



## Typy satelitów w zależności od masy

Klasa satelity		Masa [kg]
Małe satelity	Femto	0,01-0,09
	Piko	0,1-1
	Nano	1,1-10
	Mikro	11-200
	Mini	201-600
Duże satelity		>601

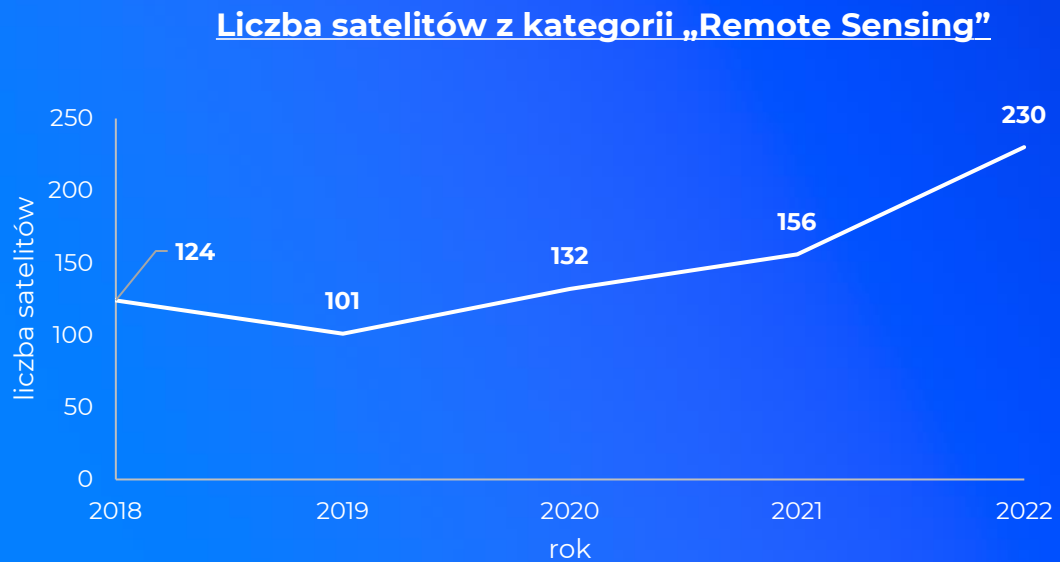
CubeSats (Nano, Mikro)

remote sensing	9%	1,23 mld USD
military	2%	0,27 mld USD
SSA	1%	0,14 mld USD

Rynek o wartości 1,64 mld USD

nanosatelity	11%	0,18 mld USD
mikrosatelity	24%	0,39 mld USD
minisatelity	58%	0,95 mld USD

Rynek docelowy o wartości 1,53 mld USD





# Prognozy

## Małe satelity

10 K

małych satelitów zostanie  
wyształonych w ciągu  
najbliższych 5 lat

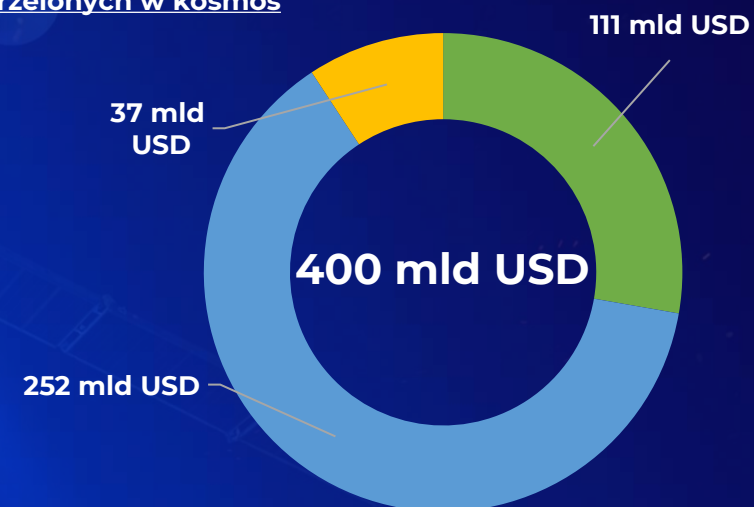
>90%

z nich zostanie  
sfinansowanych ze środków  
prywatnych

>45%

będzie wyposażonych  
w ładunki optyczne

Perspektywa 5 lat



Perspektywa 10 lat



# Kierunki rozwoju

1

## Lider

Stać się liderem w dziedzinie nowych, responsywnych i modułowych instrumentów do obserwacji Ziemi oraz kamer oraz innych rozwiązań optycznych, a także oferować kompletne rozwiązania dla misji wraz z kluczowymi integratorami z Europy i nie tylko.



2

## Partner

Nawiązywać współpracę pomiędzy kluczowymi integratorami satelitów w celu wyniesienia na orbitę konstelacji satelitów, składających się z ładunków optycznych Scanway. Kontrakty na konstelacje mogą prowadzić do wielokrotnego wzrostu zamówień na niemal identyczne, wysokomarżowe produkty.



3

## Dostawca danych

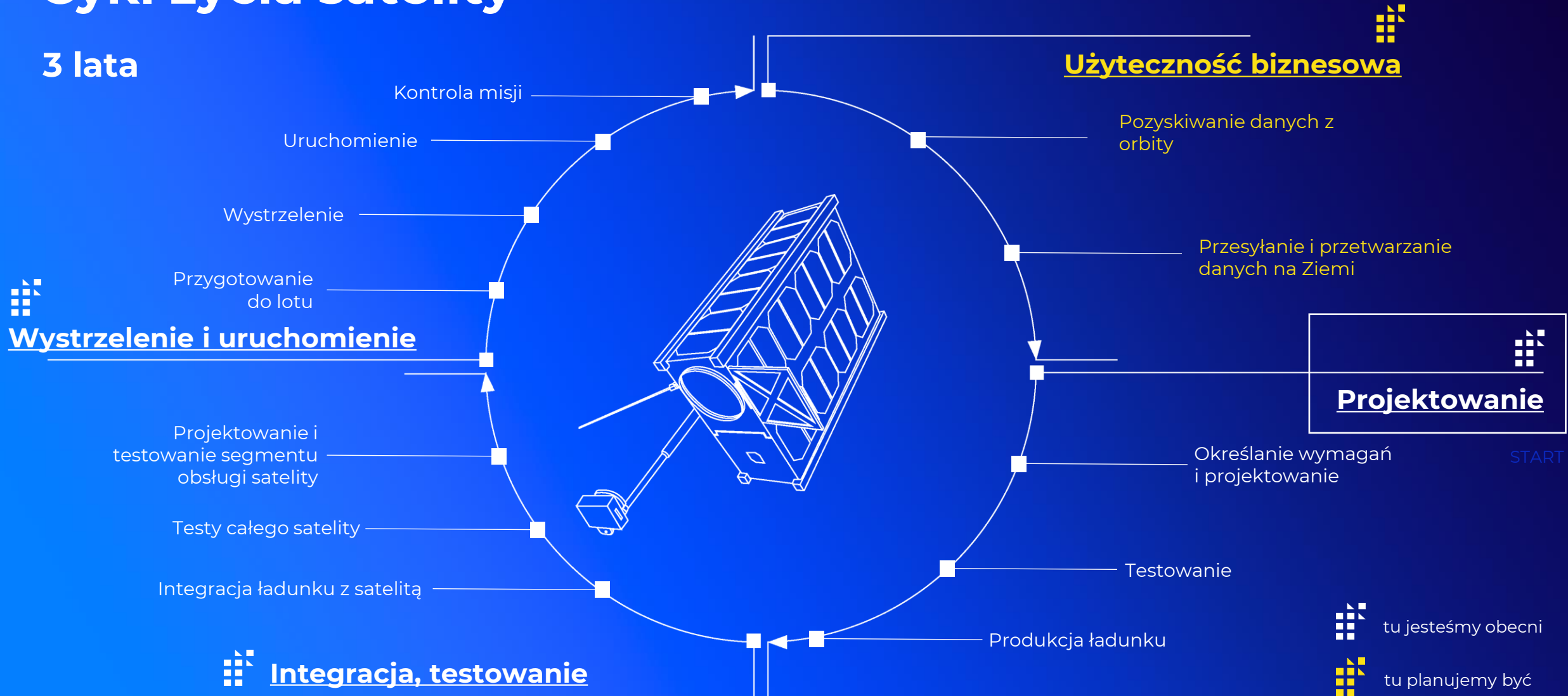
Oferować dane satelitarne wraz z usługami przetwarzania. Przenieść środek ciężkości biznesu w kierunku danych obrazowych. Rozpocząć budowę własnego źródła zobrazowań satelitarnych, na bazie doświadczeń ze zrealizowanych misji.

Koszt dużego satelity

Koszt 25 małych satelitów klasy micro

# Cykl życia satelity

3 lata





# Nasze rozwiązania wyróżniają

## Wiarygodność



Udowodnione działanie ładunków optycznych, w tym podsystemów mechanicznych, elektronicznych i software w środowisku kosmicznym.

- **Flight heritage**
- **TRL 9**
- **Projekty konsorcjalne**
- **Programy ESA**

## Responsywność



Tworzymy rozwiązania odpowiadające potrzebom rynkowym, dedykowane do pracy w ciężkich warunkach kosmicznych, w tym:

- **Teleskopy do obserwacji Ziemi (SOP)**
- **Systemy wizyjne (SHS)**
- **Podsystemy optoelektroniczne**

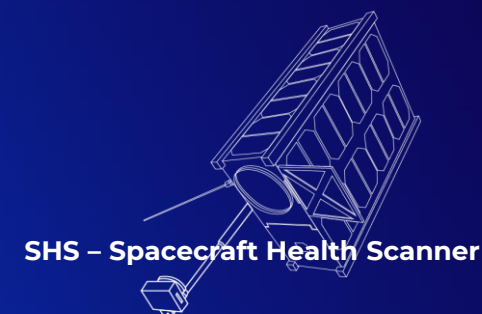
## Komplementarność



Opiekujemy się w całości procesem dostarczenia ładunku optycznego. Wspieramy klienta na każdym z etapów:

- **Tworzenie ładunku**
- **Testy**
- **Integracja**
- **Sterowanie ładunkiem na orbicie**

# Produkty: SOP i SHS



## Cechy produktu



wysokorozdzielcze teleskopy



obrazowanie spektralne



projekt oparty o COTS i ITAR-free



AI i przetwarzania danych



kamery sytuacyjne



systemy wizyjne na potrzeby obserwacji procesów oraz produkcji w kosmosie

## Potencjalni odbiorcy (B2B/B2C)



integratorzy satelitów



instytucje naukowe i publiczne



firmy komercyjne potrzebujące dane satelitarne



integratorzy satelitów



nowe oraz tworzone środki wynoszenia



firmy zajmujące się in-space servicing oraz produkcją w przestrzeni kosmicznej



# Teleskopy optyczne do obserwacji zmian planety z orbity

## Scanway's Optical Payload – SOP



**Adaptacyjność** – dopasowanie istniejących projektów i produktów optycznych do celów i wymagań misji klienta



**Modułowość i skalowalność** rozwiązań – technologie wypracowane podczas procesu produkcji teleskopów znajdują zastosowanie w kolejnych przedsięwzięciach



**Atermalność** – odporność konstrukcji produktu na wymagające warunki kosmiczne

Zdjęcie z naszego satelity STAR VIBE

Australia  
Terytorium Północne

Marzec 2023  
Pora deszczowa  
Stan aktualny

Aktualne zdjęcie z Google Earth

Data nieznana  
Pora sucha  
Stan nieaktualny



Możliwe zastosowania teleskopów przez integratorów lub operatorów misji:

- Monitorowanie katastrof naturalnych
- Badanie zmian klimatu
- Wspomaganie rolnictwa
- Rozwój urbanistyczny
- Klasyfikacja obiektów
- Zastosowania wojskowe



**Na orbicie Q1 2024**

**Na orbicie 2025**

**Na orbicie H2 2023**

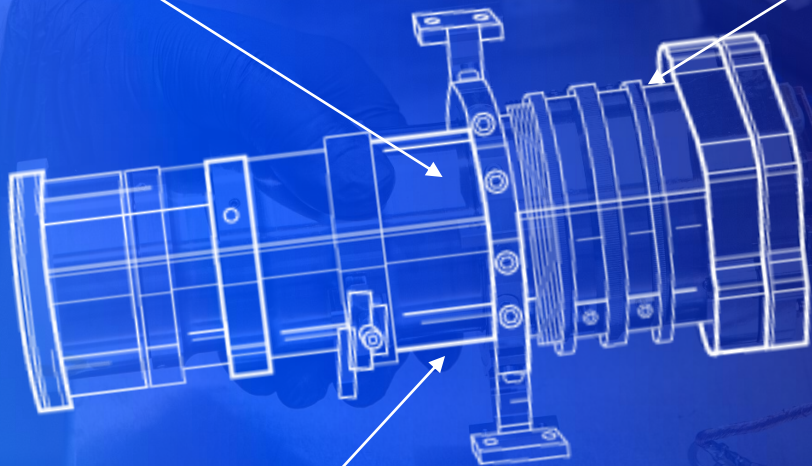
**Już na orbicie**

<b>Nazwa</b>	SOP 200	SOP 120	SOP 3U/80	SOP 1U/65	SOP 3U/50
<b>Misja komercyjna</b>	<b>EagleEye</b>	<b>PIAST</b>	<b>ScansAT</b>	<b>OTTER</b>	<b>STAR VIBE</b>
<b>Spektra</b>	4 (NIR + RGB)	1 (PAN)	3 (RGB) or 1 (PAN/NIR)	3 (RGB) or 1 (PAN/NIR)	3 (RGB) or 1 (PAN/NIR)
<b>Orbita</b>	350 km	500 km	500 km	500 km	500 km
<b>GSD</b>	GSD = 1 m	GSD = 5 m	GSD = 4,46 m	GSD = 14 m	GSD < 25 m
<b>Pole widzenia</b>	4,9 x 3,7 km	20,5 x 15,4 km	18,2 x 13,7 km	57 x 43 km	102,4 x 76,8 km
<b>Apertura</b>	198 mm	120 mm	80 mm	65 mm	50,8 mm
<b>Ogniskowa</b>	1,6 m	0,6 m	0,6 m	0,2 m	0,1 m
<b>Masa</b>	8 kg	1,8 kg	0,6 kg	0,8 kg	1,2 kg
<b>Wymiary</b>	430 x 346 x 295 mm	250 x 150 x 150 mm	105 x 105 x 315 mm	75 x 75 x 110 mm	210 x 77 x 100 mm
<b>Format danych</b>	8,10 or 12 bits	8,10 or 12 bits	8,10 or 12 bits	8,10 or 12 bits	8,10 or 12 bits





Interfejsy mechaniczne  
zaprojektowane,  
zintegrowane  
i przetestowane przez  
Scanway



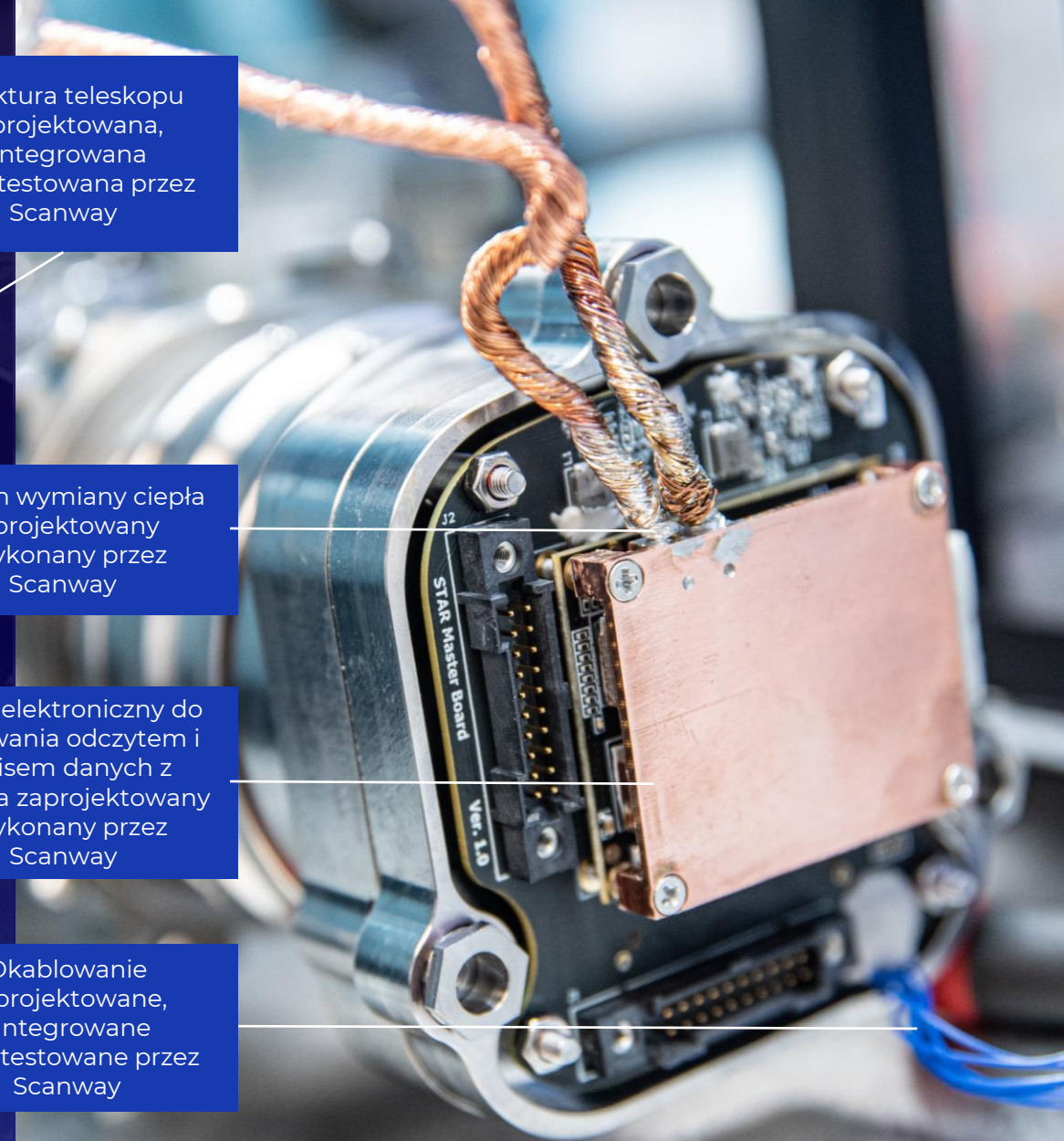
Optyka  
zaprojektowana  
i wykonana przez  
Scanway

Struktura teleskopu  
zaprojektowana,  
zintegrowana  
i przetestowana przez  
Scanway

System wymiany ciepła  
zaprojektowany  
i wykonany przez  
Scanway

Układ elektroniczny do  
sterowania odczytem i  
zapisem danych z  
sensora zaprojektowany  
i wykonany przez  
Scanway

Okablowanie  
zaprojektowane,  
zintegrowane  
i przetestowane przez  
Scanway





# Systemy wizyjne dedykowane do pracy w warunkach kosmicznych

## Spacecraft Health Scanner – SHS



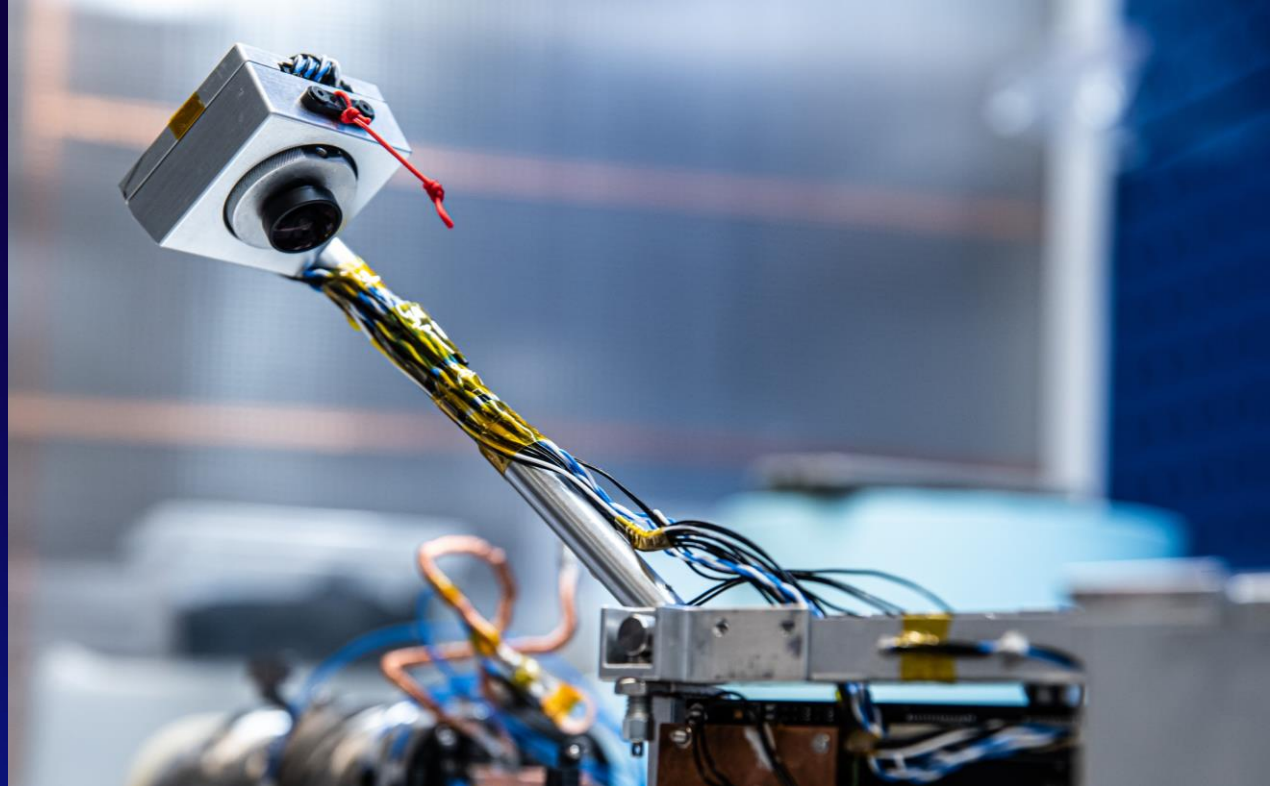
**Transfer technologii** – rozwiązania modułowe, sprawdzone i przetestowane w ramach gałęzi Industry.



**Zbieranie i analiza danych** – możliwość analizy zmian czy procesów za pomocą algorytmów wizyjnych opartych na uczeniu maszynowym i AI.



**Szeroki wachlarz sensorów** – możliwość dostosowania optyki do sensorów i/lub kamer.



ładunki  
optyczne dla  
przestrzeni  
kosmicznej

systemy  
wizyjne dla  
przestrzeni  
kosmicznej  
SHS



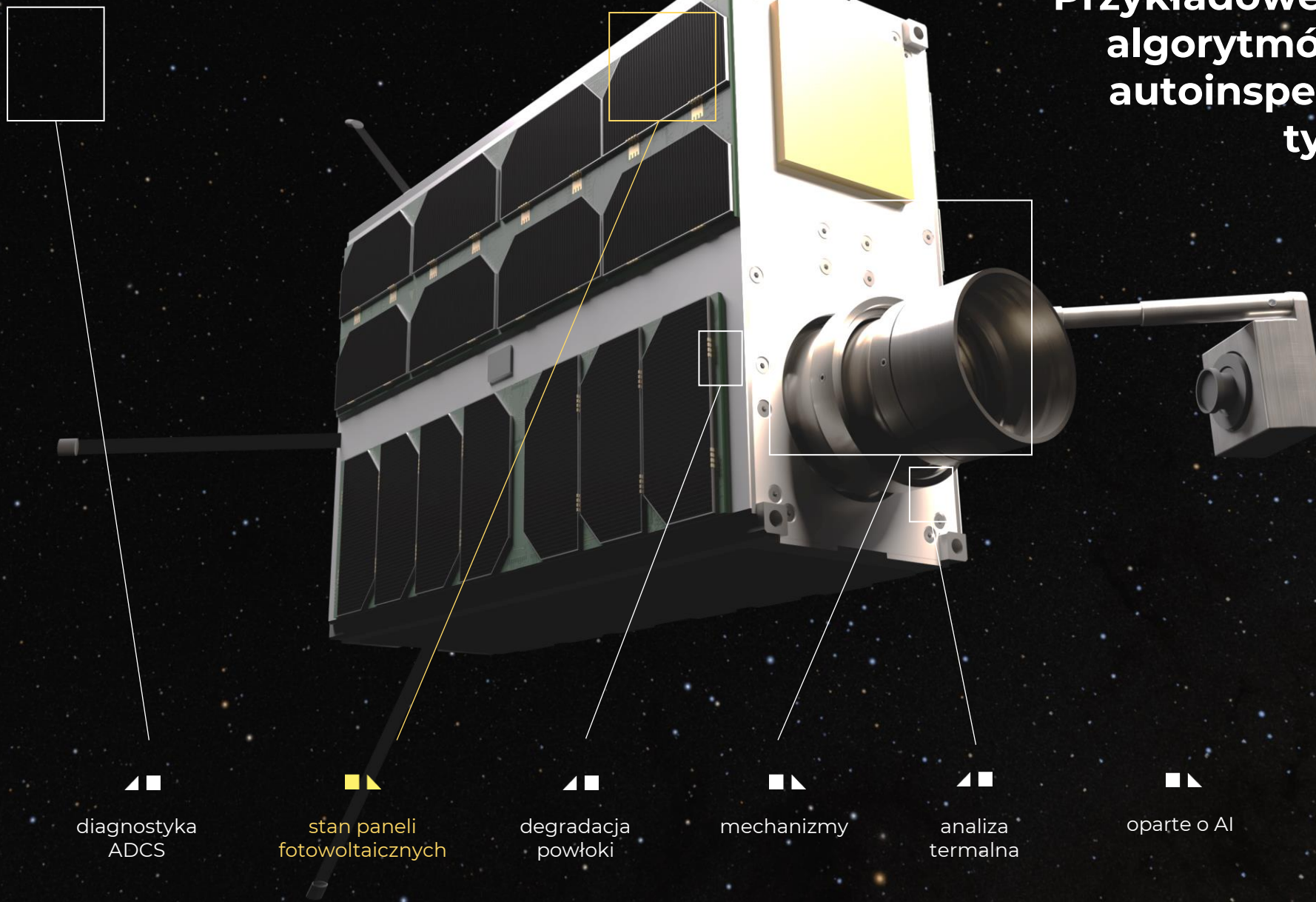
systemy  
wizyjne na  
Ziemi

### Zastosowania systemów wizyjnych w przestrzeni kosmicznej:

- Autodiagnostyka modułów pojazdów kosmicznych.
- Obserwacja procesów zachodzących w pojazdach kosmicznych podczas pracy w kosmosie.
- Kontrola procesów produkcyjnych i serwisowych w przestrzeni kosmicznej.



# Przykładowe możliwości algorytmów AI (SHS) – autoinspekcja satelity typu CubeSat



diagnostyka  
ADCS

stan paneli  
fotowoltaicznych

degradacja  
powłoki

mechanizmy

analiza  
termalna

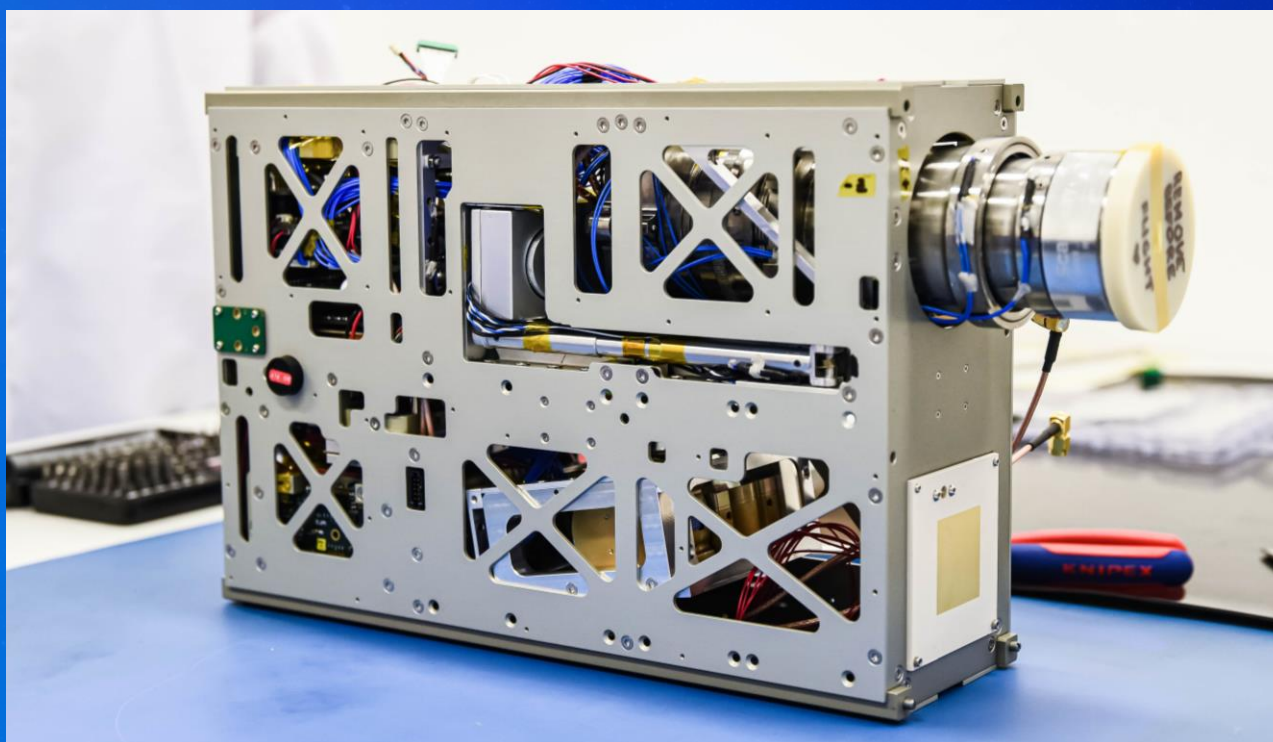
oparte o AI



# Flight heritage i TRL 9 = wiarygodność naszych rozwiązań



Misją STAR VIBE udowadniamy działanie naszych systemów optycznych

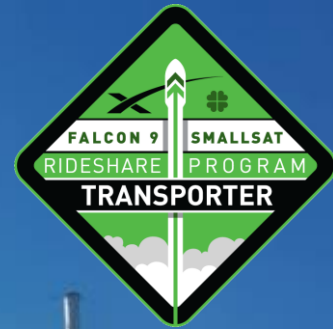


## Misja STAR VIBE

- Sfinansowana ze środków własnych.
- We współpracy z German Orbital Systems.
- Wystrzelona 3 stycznia 2023 roku.
- Zebrano >100 zdjęć powierzchni Ziemi.
- Osiągnięto TRL 9.



# Misja demonstracyjna STARVIBE



**05.2023**

Przedłużenie misji na kolejne 12 miesięcy.

**03.2023**

Uzyskanie pierwszych zdjęć testowych z teleskopu STAR.

**01.2023**

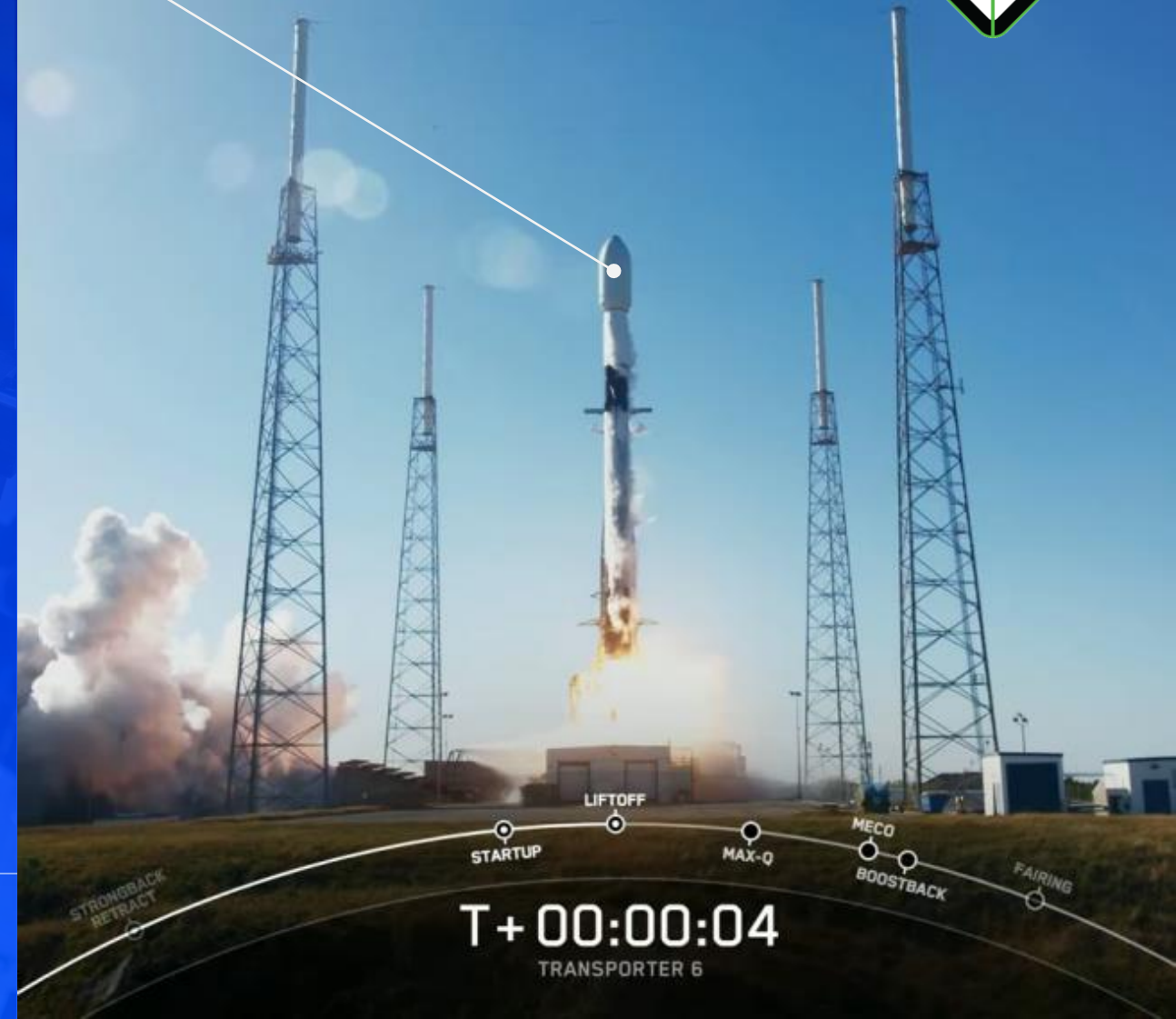
Wyniesienie nanosatelity STAR VIBE na orbitę SSO na pokładzie Falcon 9, misja Transporter 6.

**9 mies.**

Opracowanie, wytworzenie i zintegrowanie ładunków STAR i VIBE z platformą satelitarną.

**12.2021**

Zawarcie umowy z COS na stworzenie wspólnej polsko-niemieckiej misji satelitarnej STAR VIBE.





STAR VIBE mission - STAR Instrument test image

Date, time: 11.03.2023; UTC 0:08:22

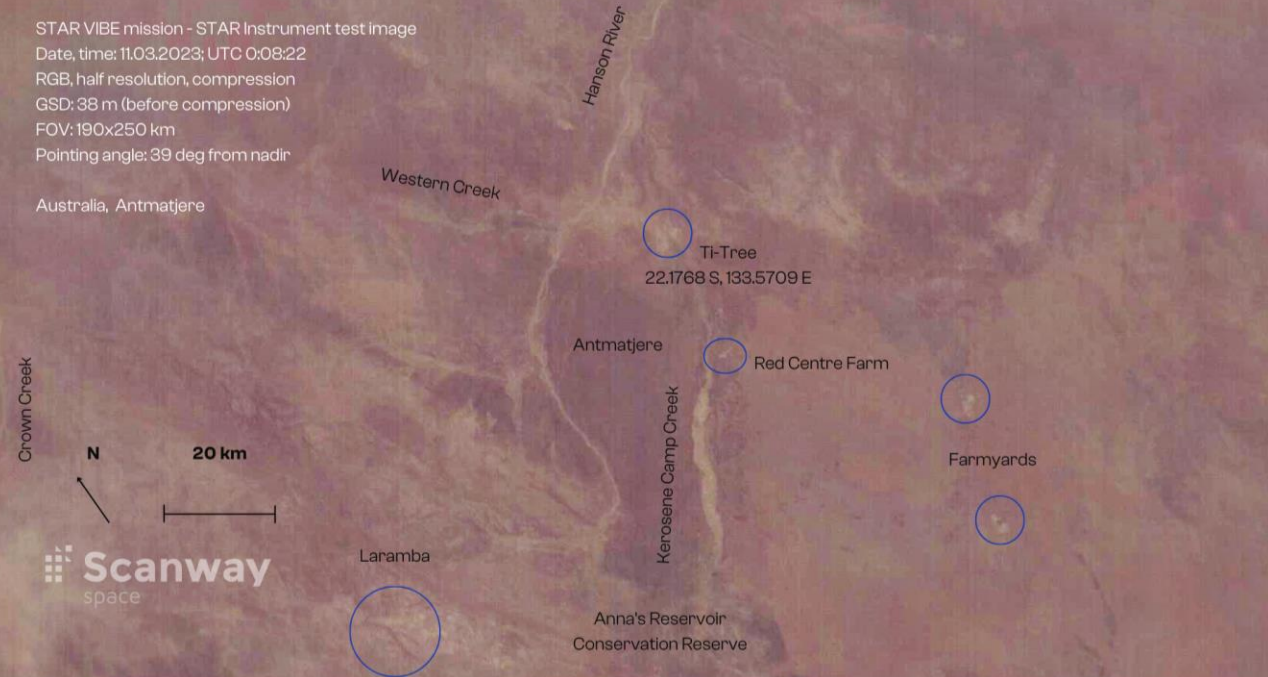
RGB, half resolution, compression

GSD: 38 m (before compression)

FOV: 190x250 km

Pointing angle: 39 deg from nadir

Australia, Antmatjere



STAR VIBE mission - STAR Instrument test image

Date, time: 11.03.2023; UTC 0:08:58

RGB, half resolution, compression

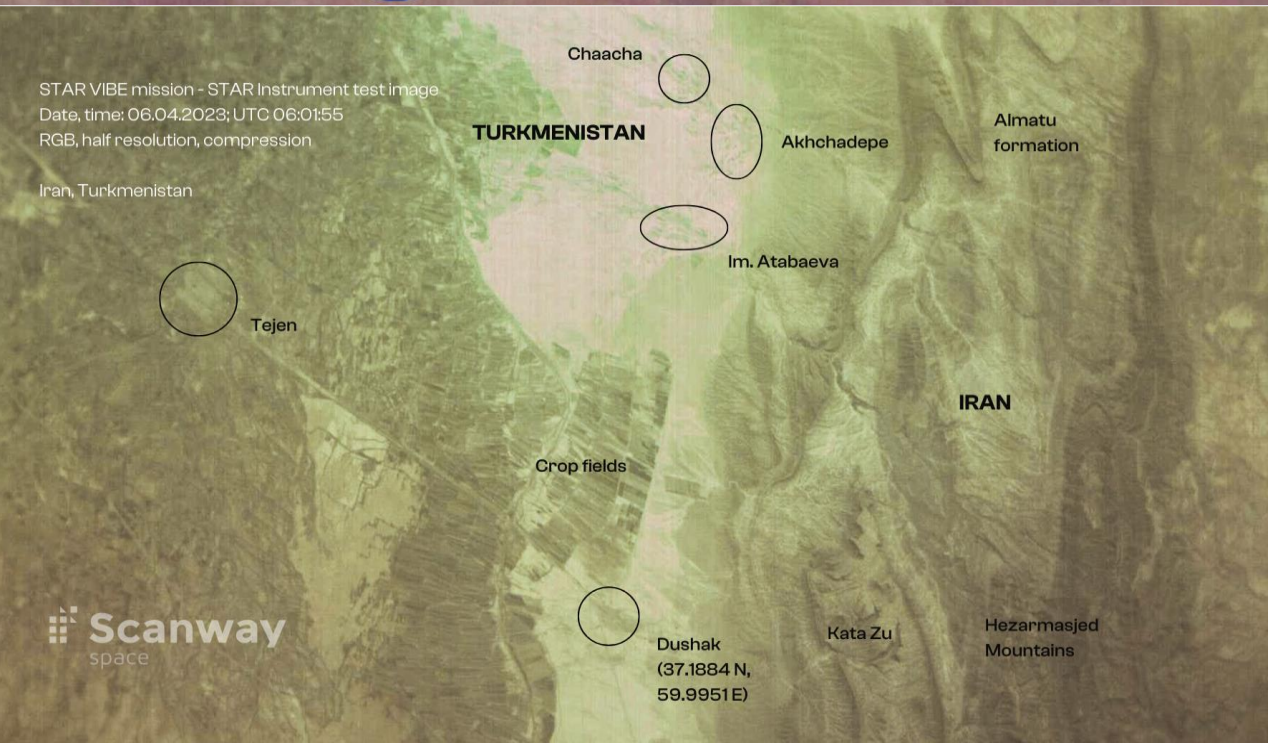


STAR VIBE mission - STAR Instrument test image

Date, time: 06.04.2023; UTC 06:01:55

RGB, half resolution, compression

Iran, Turkmenistan



STAR VIBE mission - STAR Instrument test image

Date, time: 23.04.2023; UTC 09:05:11

RGB, half resolution, compression



# Rozwijane technologie



# Konkurencja

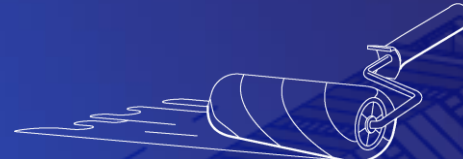
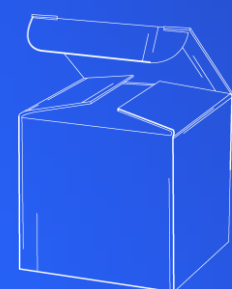
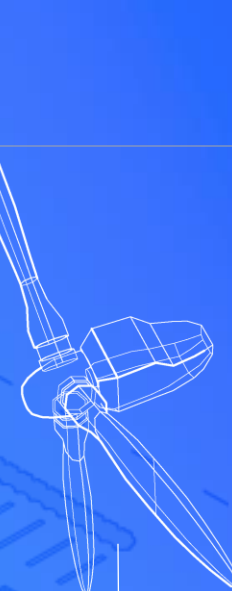
Najważniejsze podmioty w kontekście optyki kosmicznej:

Firma	Lokalizacja	Obszar działalności
Simera Sense	Afryka Południowa	Ładunki optyczne o wysokiej rozdzielczości dla małych satelitów (CubeSat i mikro).
Satlantis	Hiszpania	Satelity, segment naziemny, systemy obserwacyjne składające się z ładunku użytecznego i magistrali czujników dla CubeSat, mikro i mini satelitów.
Dragonfly Aerospace	Afryka Południowa (RPA)	Struktury satelitarne, kamery kosmiczne dla CubeSatów i mikrosatelitów.

## Nasze przewagi konkurencyjne:

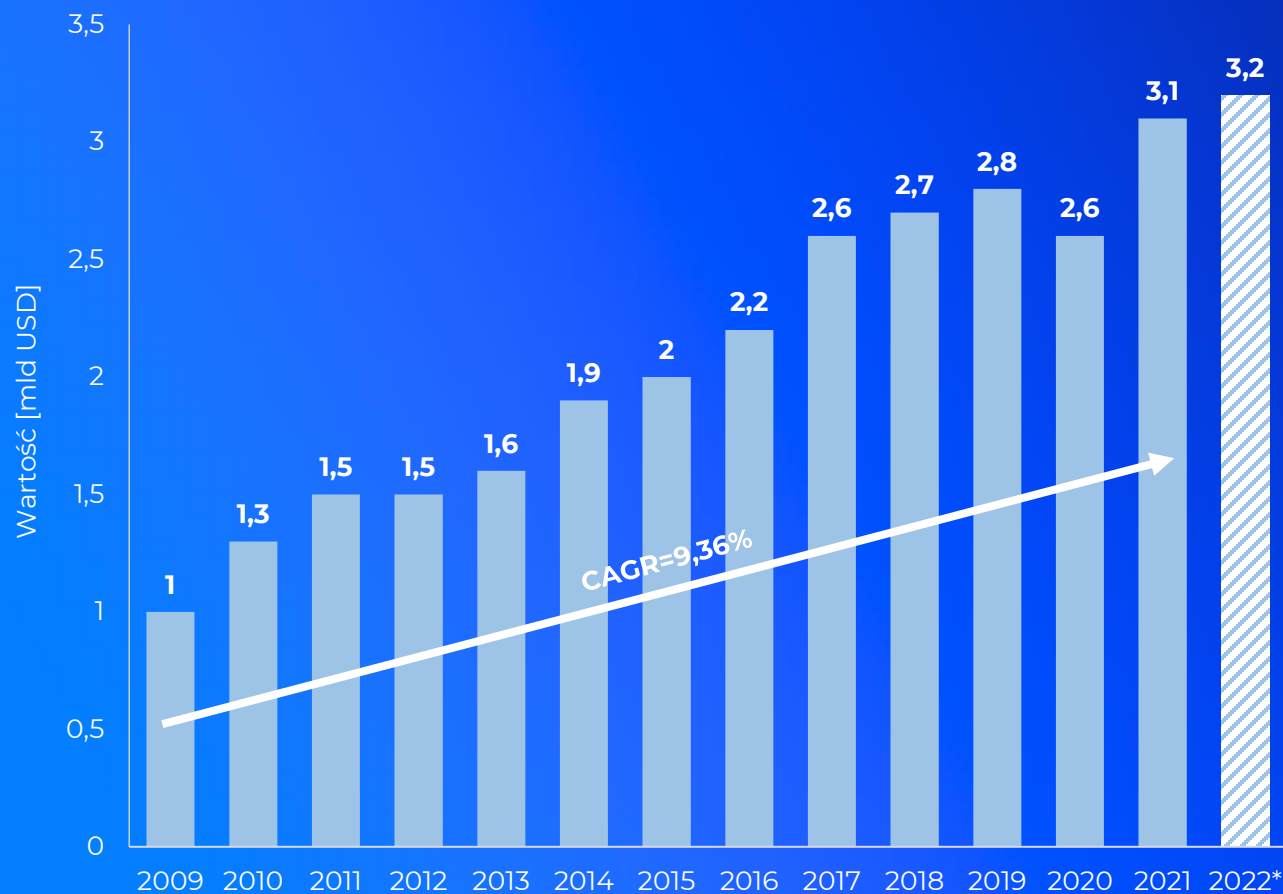
- bycie ekspertem i edukowanie klienta,
- opieka posprzedażowa,
- cena,
- kooperacja na każdym etapie życia projektu, a zwłaszcza w fazie operacyjności na orbicie,
- skalowalność i modułowość rozwiązań,
- produkty szyte na miarę klienta,
- doświadczenie z przemysłu.



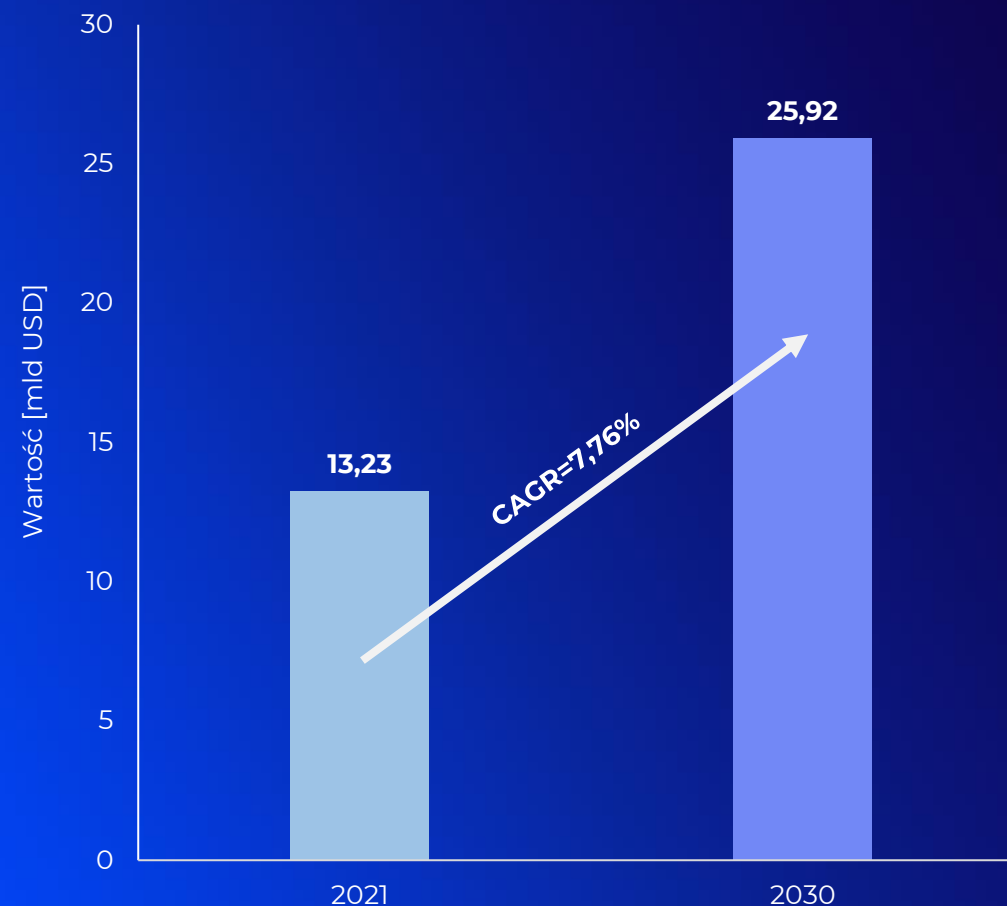


 **Scanway**  
industry

## Globalna sprzedaż niemieckich przedsiębiorstw sektora wizji maszynowej w przemyśle



## Szacowana wartość globalnego rynku wizji maszynowej w przemyśle





# Trendy



## Wzrost:

- zapotrzebowania na kontrolę jakości i automatyzację w różnych branżach przemysłowych,
- zapotrzebowania na systemy zrobotyzowane sterowane wizyjnie, w szczególności w segmentach motoryzacyjnym, spożywczym, farmaceutycznym, chemicznym oraz opakowaniowym
- popytu na automatyzację i optymalizację efektywności produkcyjnej
- popularności technologii i rosnące zapotrzebowanie na produkty wysokiej jakości.



## Zapotrzebowanie:

Systemy do kontroli jakości:

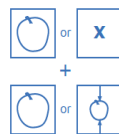
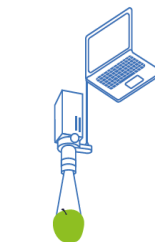
- szybkie,
- niezawodne,
- automatyczne,
- autonomiczne,
- optymalne cenowo,
- bezpieczne.

# Modułowe systemy wizyjne do kontroli jakości Scanway

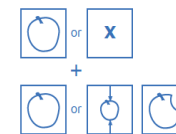
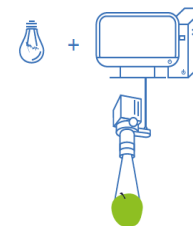
- Modułowość
- Skalowalność
- Niezawodność
- Przetwarzanie danych oparte o AI
- Dedykowany układ optyczny
- Oparte o sprawdzone IP
- Tylko niezbędne komponenty
- Optymalność cenowa
- Integracja u klienta
- Opieka posprzedażowa



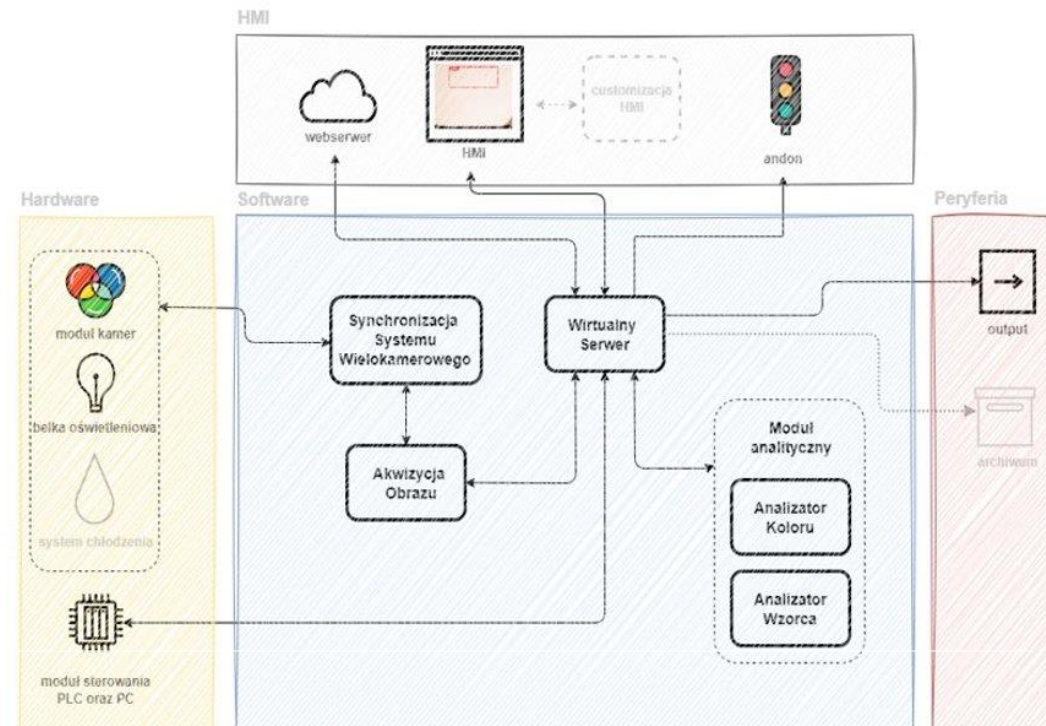
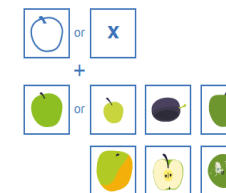
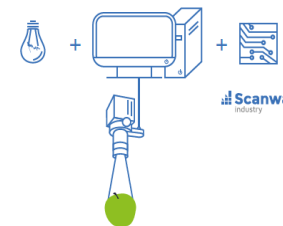
## Inteligentna kamera



## Powszechny system wizyjny



## System wizyjny Scanway



# Modułowe systemy wizyjne do kontroli jakości



**5 μm (1/20 grubości włosa)**

najmniejsza wada jaką identyfikujemy



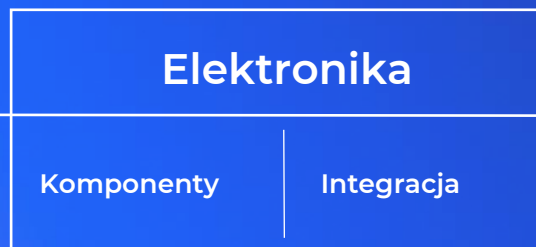
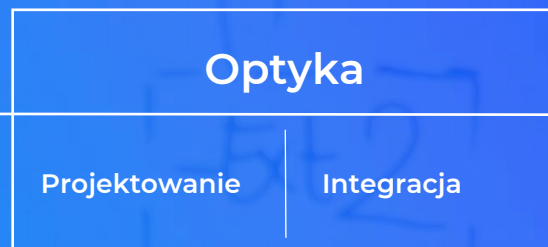
**56 km/h**

najszybciej poruszający się obiekt, który kontrolujemy



**250**

ilość referencji dla jednej aplikacji





# Zaawansowane technologie

## Kamery hiperspektralne



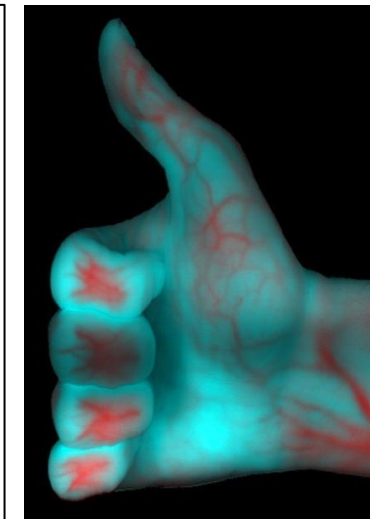
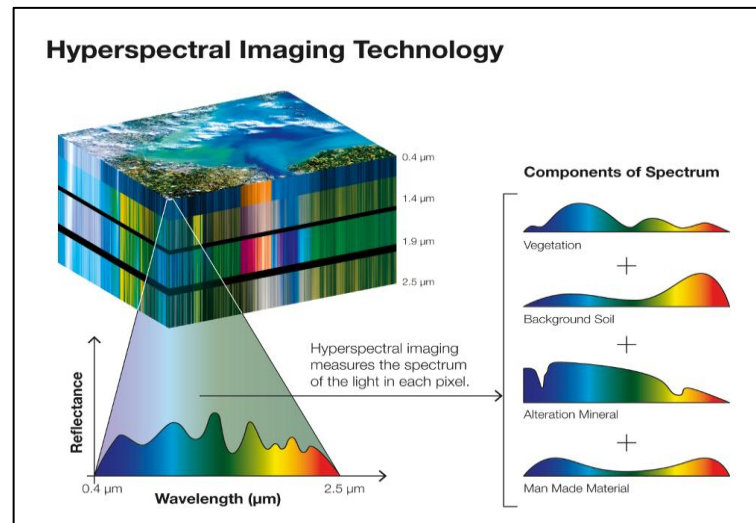
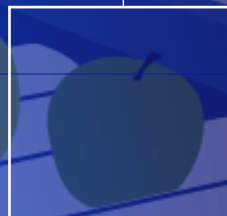
Kamera  
Monochromatyczna



Kamera  
RGB



Kamera  
Hiperspektralna



Boeing

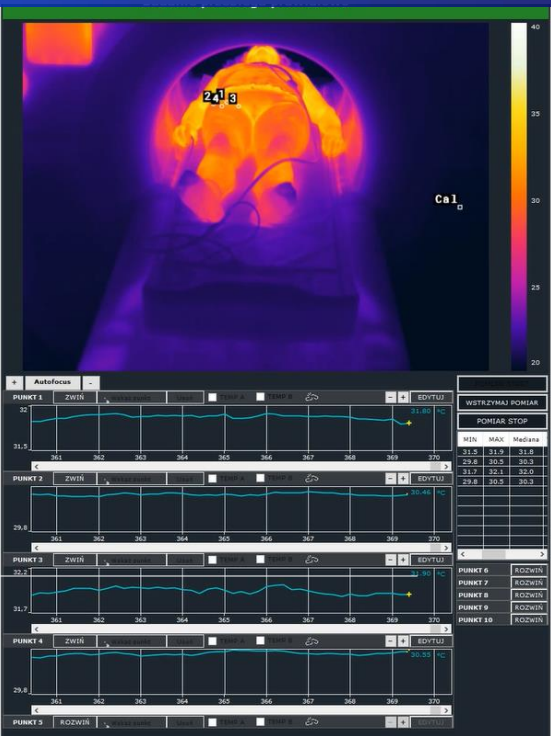
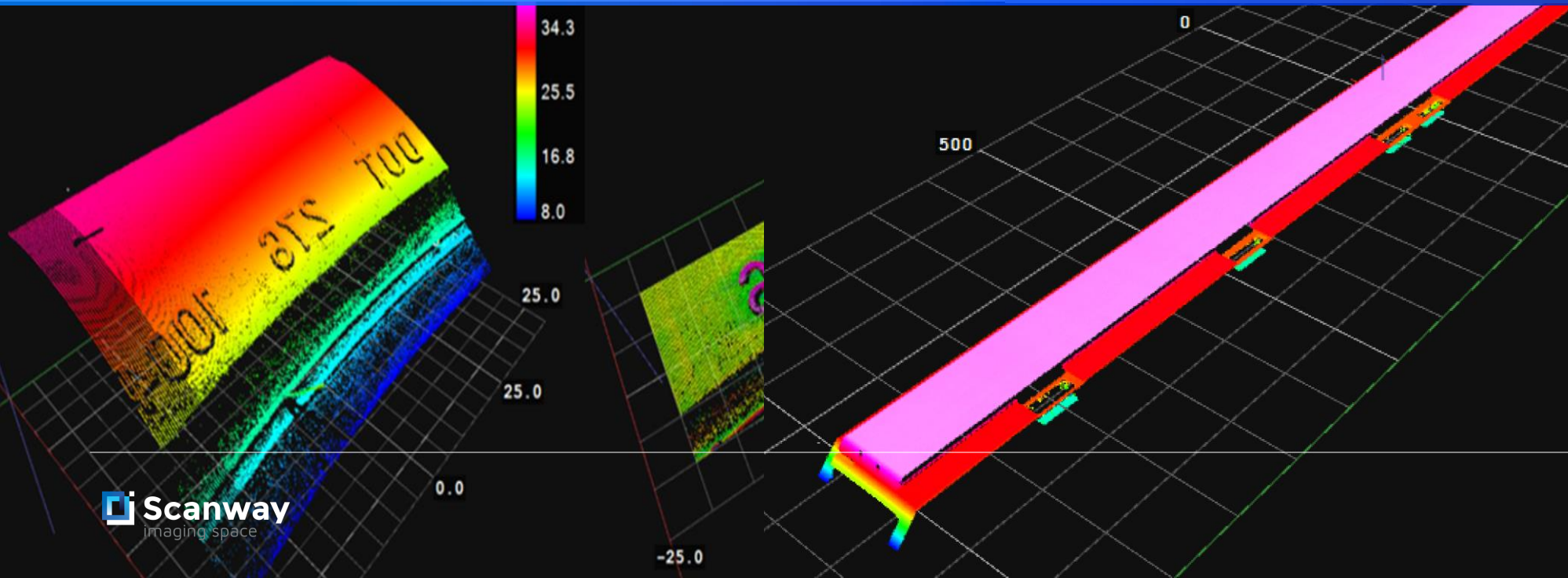
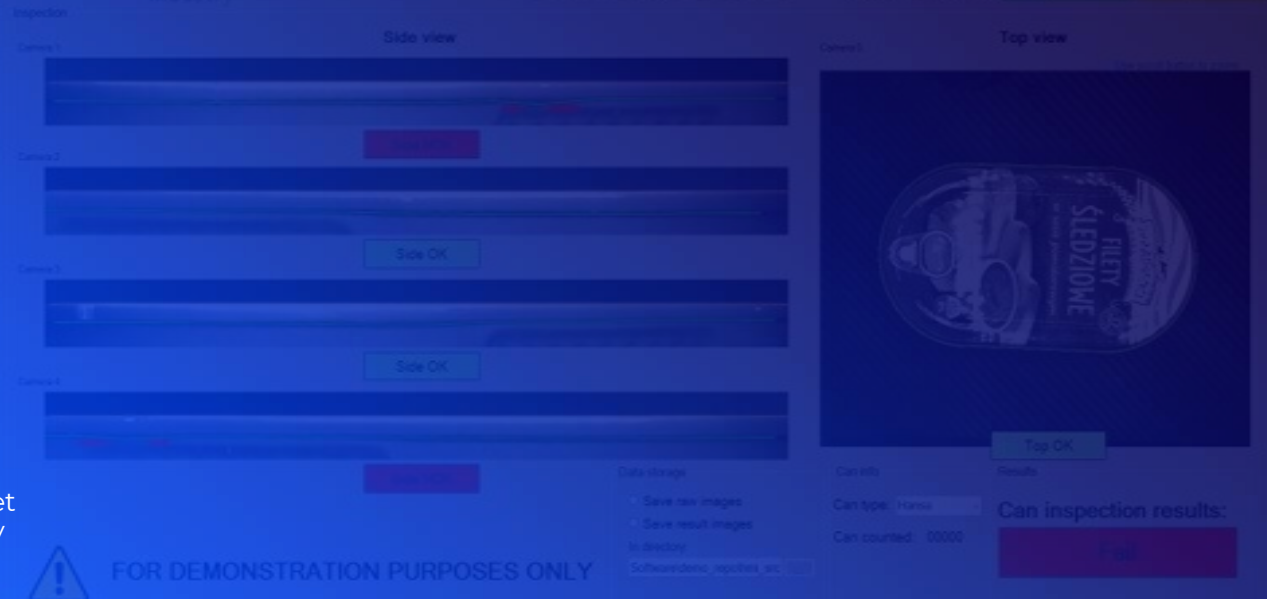
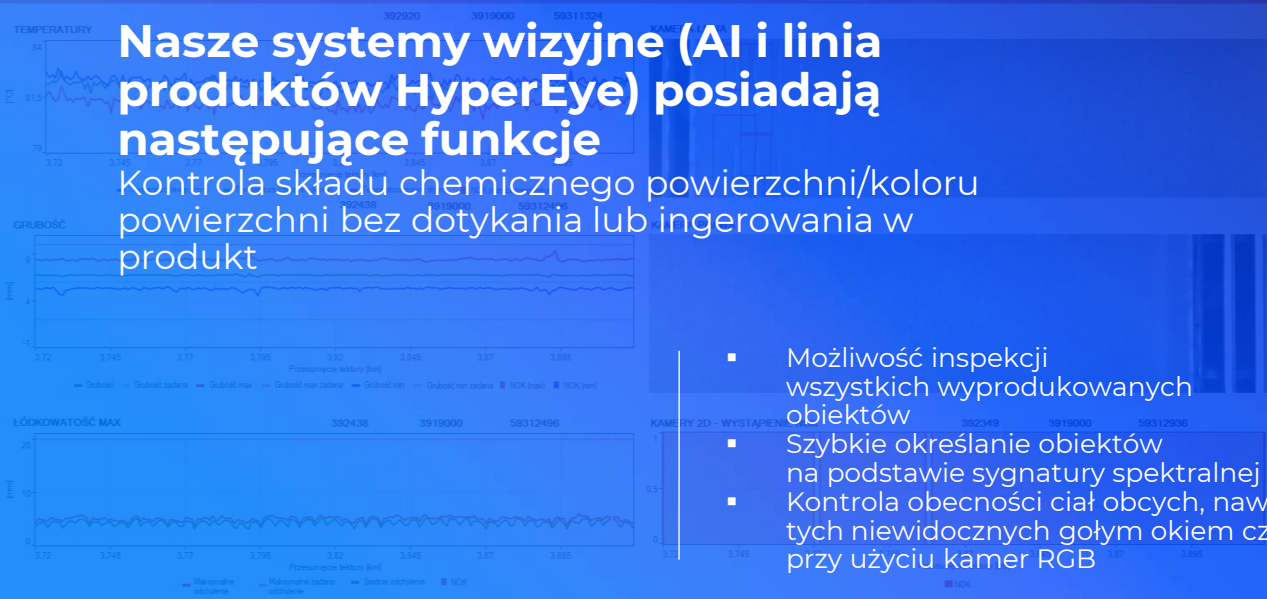
XIMEA

- Kamery hiperspektralne to kolejny krok technologiczny w systemach kontroli i monitorowania jakości.
- Dają możliwość wykrywania sygnatur spektralnych obiektów i substancji, co umożliwia wykrycie składu obiektu.
- Technologia ta została przeniesiona z przemysłu kosmicznego do zastosowań naziemnych.

# Nasze systemy wizyjne (AI i linia produktów HyperEye) posiadają następujące funkcje

Kontrola składu chemicznego powierzchni/koloru powierzchni bez dotykania lub ingerowania w produkt

- Możliwość inspekcji wszystkich wyprodukowanych obiektów
- Szybkie określanie obiektów na podstawie sygnatury spektralnej
- Kontrola obecności ciał obcych, nawet tych niewidocznych gołym okiem czy przy użyciu kamer RGB



PUNKT	ZMIAR	WARTOŚĆ	WARTOŚĆ MIN	WARTOŚĆ MAX	WARTOŚĆ ŚR.
PUNKT 1	ZMIAR	31.40	31.5	31.8	31.5
PUNKT 2	ZMIAR	31.40	31.7	32.1	32.0
PUNKT 3	ZMIAR	31.40	31.7	32.1	32.0
PUNKT 4	ZMIAR	31.40	31.7	32.1	32.0
PUNKT 5	ZMIAR	31.40	31.7	32.1	32.0
PUNKT 6	ZMIAR	31.40	31.7	32.1	32.0
PUNKT 7	ZMIAR	31.40	31.7	32.1	32.0
PUNKT 8	ZMIAR	31.40	31.7	32.1	32.0
PUNKT 9	ZMIAR	31.40	31.7	32.1	32.0
PUNKT 10	ZMIAR	31.40	31.7	32.1	32.0

# Koszt systemu wizyjnego



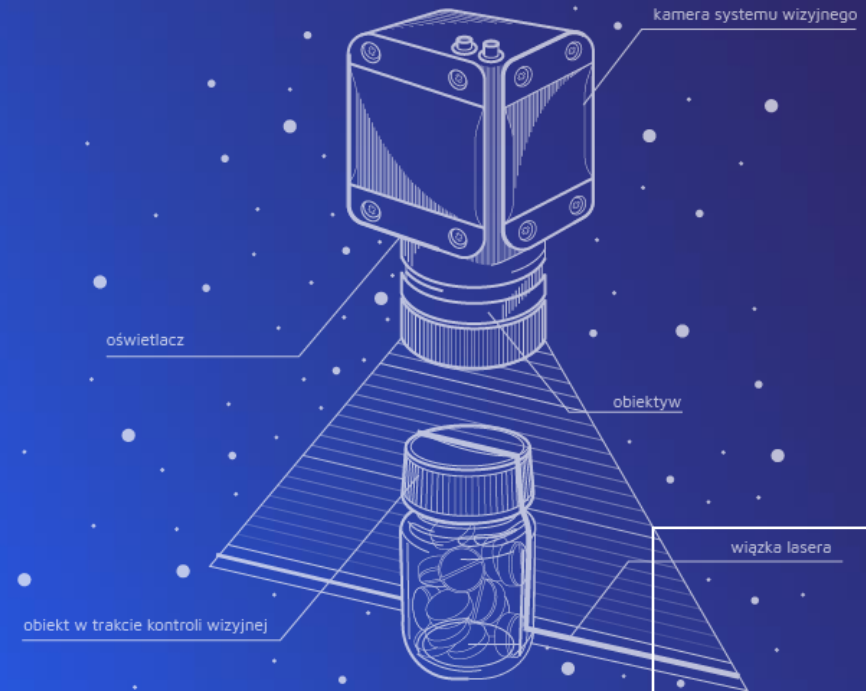
Nakłady do poniesienia w kolejnych aplikacjach



- Redukcja kosztów tworzenia oprogramowania przy osiągnięciu powtarzalności aplikacji.
- Wzrost zyskowności rozwiązań.

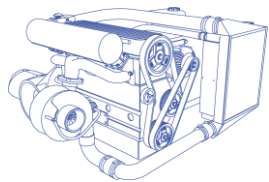


- **Wzrost marży**
- **Skalowalność**



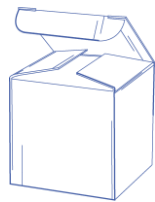


## Oferujemy rozwiązania dla branż:



### Branża automotive.

Kontrola: procesów montażu, spawania, zgrzewania, klejenia, gwintowania, tłoczenia, znakowania - OCR, jakości narzędzi, produkcji baterii.



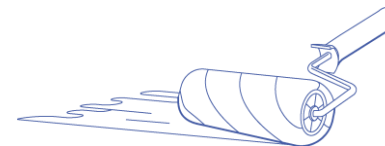
### Branża opakowaniowa.

Kontrola: nadruku, złożenia, zamknięcia. Materiał: tektura, szkło, tworzywa sztuczne, metal.



### Branża medyczna.

Kontrola: blistrów, szczelności zamknięcia, zabrudzeń, automatyczny pomiar temperatury.



### Branża poligraficzna.

Kontrola: koloru oraz zgodności ze wzorcem.

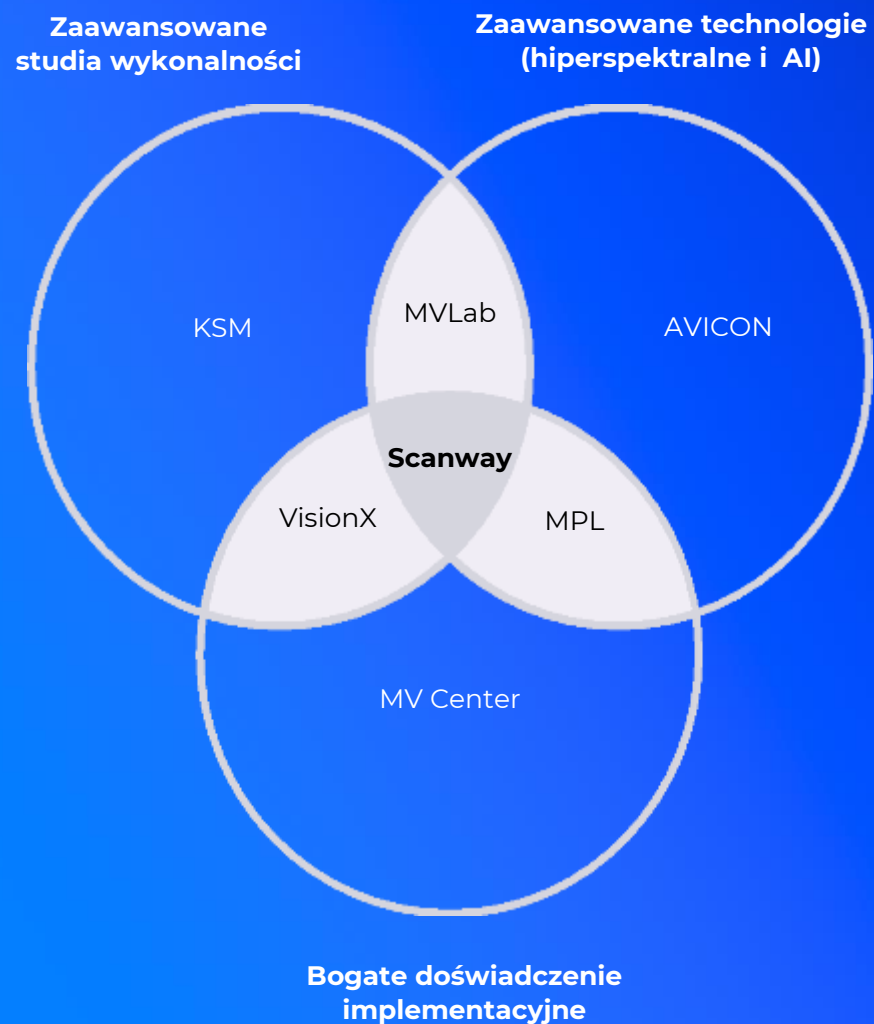


### Branża spożywcza.

Kontrola mięsa: określenie pozycji, barwy, marmurkowości, kształtu, rozmiaru czy zawartości tłuszczu.



## Konkurencja na rynku systemów wizyjnych według cech produktu i usług



# Konkurencja

Nazwa firmy	Kluczowa gałąź biznesu	Wielkość organizacji
<b>W Polsce</b>		
<b>AVICON</b>	dystrybucja sprzętu wizyjnego	średnia
<b>MV Center</b>	integracja linii produkcyjnych z integracją systemów wizyjnych	średnia
<b>KSM</b>	systemy wizyjnej kontroli jakości	mała
<b>VisionX</b>	systemy wizyjnej kontroli jakości i sprzedaż komponentów	mała
<b>MPL Systems</b>	maszyny produkcyjne wyposażone w systemy wizyjne	średnia
<b>MVLab</b>	prace badawcze przy politechnice wrocławskiej	mała
<b>Na świecie</b>		
<b>Cognex</b>	smart camery	duża
<b>Keyence</b>	smart camery	duża
<b>Sick</b>	hardware	duża
<b>Omron</b>	hardware	duża



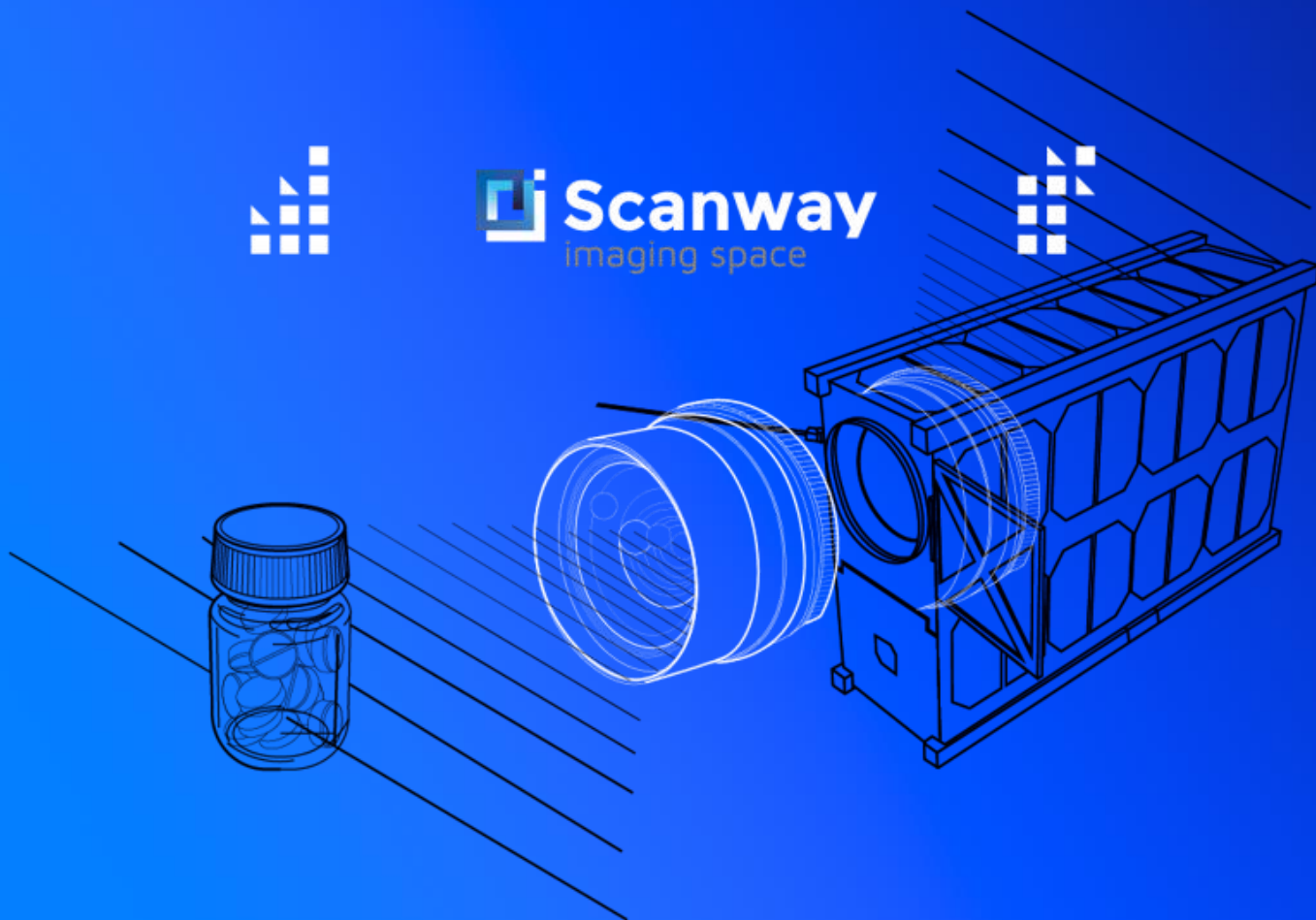
# Udowadniamy moc synergii

Dwie linie biznesowe ze wspólnym know-how i IP:

- **Transfer technologii**
- **Wymiana doświadczenia i wiedzy**
- **Interdyscyplinarny zespół**
- **Szerszy dostęp do technologii**
- **Potencjał do tworzenia innowacyjnych rozwiązań**
- **Dwie „nogi” finansowe**



**Scanway**  
imaging space



# LUXEX – nasz wkład w kolonizację Księżyca

Opracowanie technologii wydobywania wody z Księżycowego regolitu

W ramach współpracy w konsorcjum z m. in. Niemiecką Agencją Kosmiczną i ThalesAlenia opracujemy spektrometr do analizy czystości wody pozyskiwanej w przyszłości z gruntu księżycowego.

Efekty projektu mają szansę znaleźć się na Księżycu w przeciągu najbliższych 10 lat.

Projekt wykorzystuje synergię technologii kosmicznych i przemysłowych.

Równolegle do aplikacji księżycowych możliwe jest zaimplementowanie rozwiązania w zastosowaniach ziemskich.





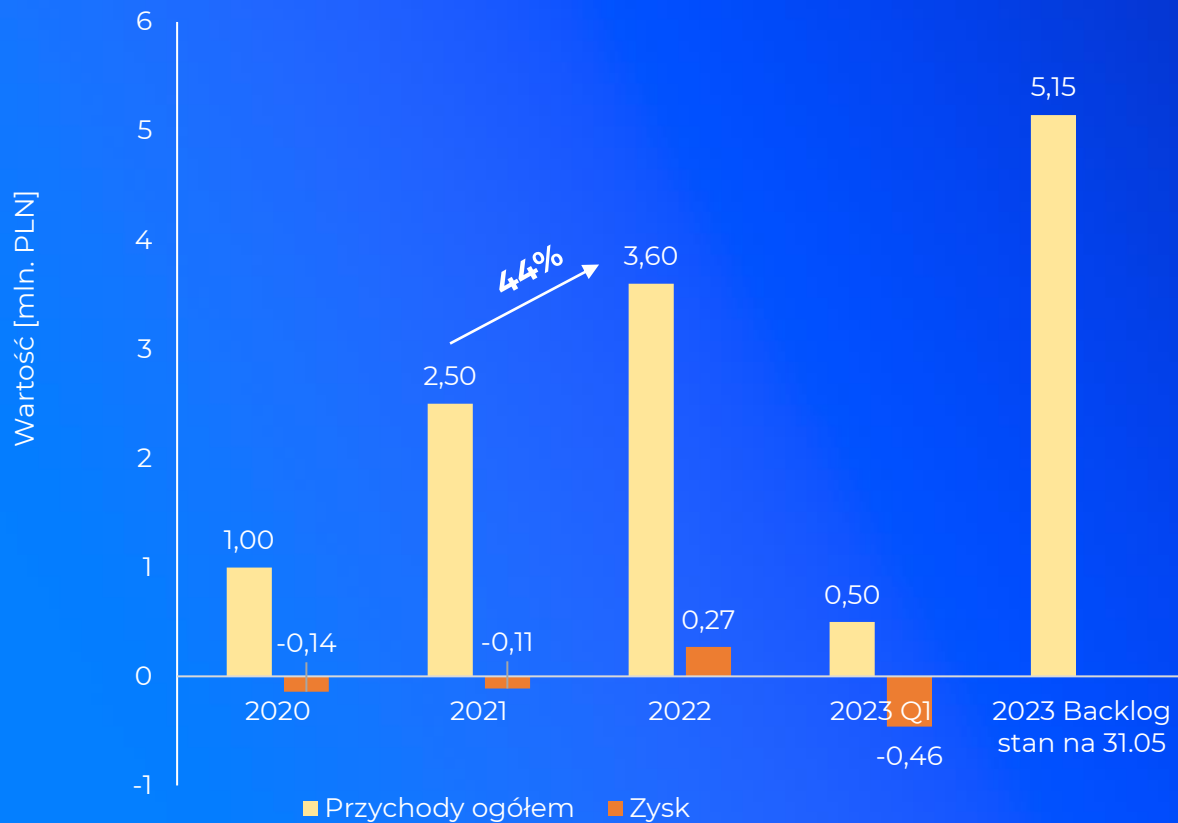
A hand in a white shirt sleeve points with a pen at a line graph on a document. The graph shows a fluctuating line with a peak. The background is a blurred office setting with a computer monitor. The entire image is overlaid with a semi-transparent blue filter.

# Finanse

Cześć finansowa i inwestorska

# Finanse

## Struktura przychodów\* ze sprzedaży dla dwóch linii biznesowych Spółki



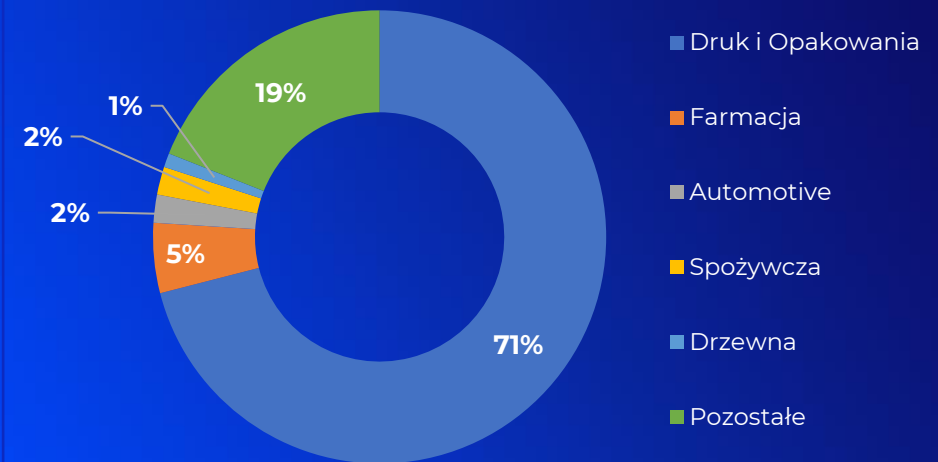
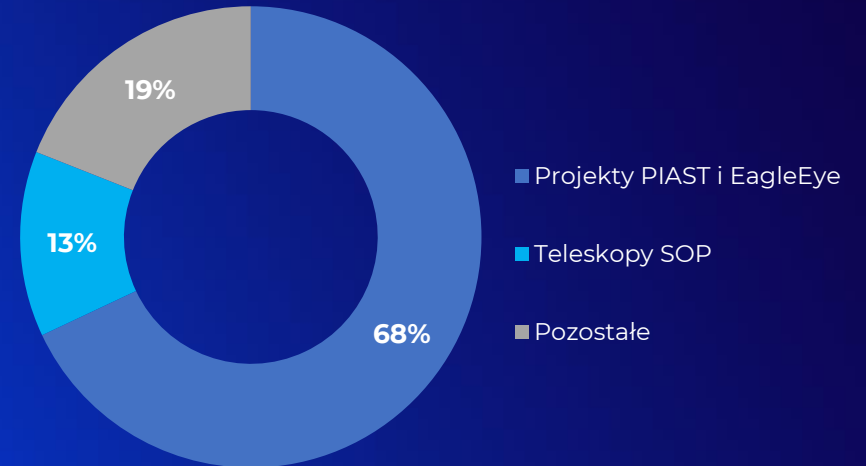
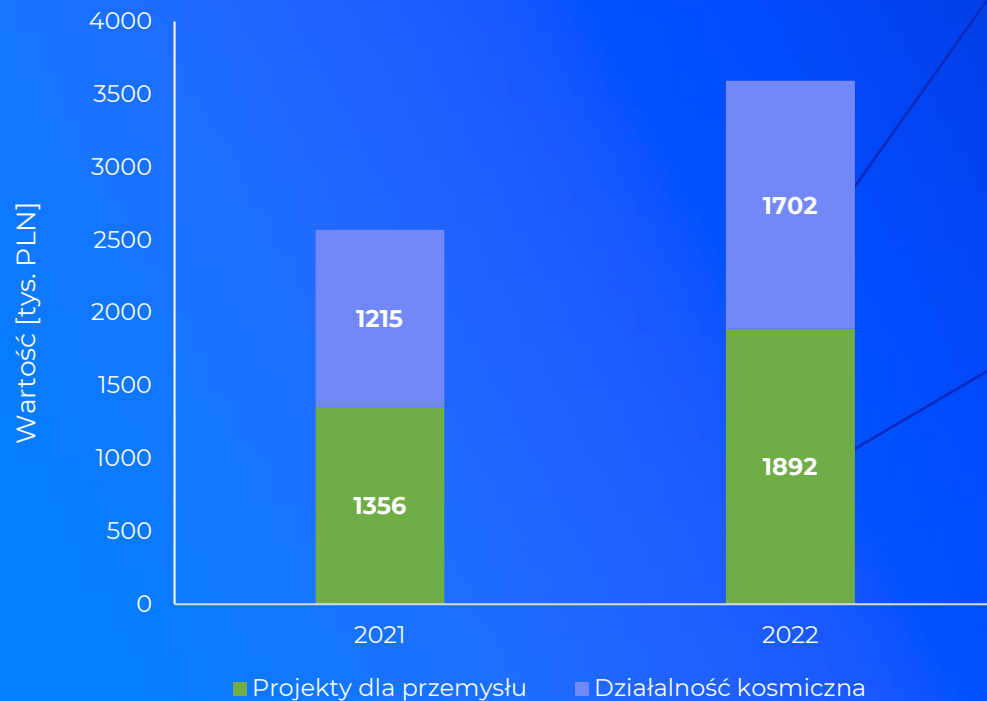
- Łączne przychody za 2022 r.: 3,6 mln zł
- Wzrost przychodów (+44%)
- Rosnąca efektywność i optymalizacja sprzedaży
- Rosnąca rentowność (dodatni wynik) i optymalizacja kosztów bezpośrednich
- Wzrost pomimo trudnej sytuacji w gospodarce oraz trudnej sytuacji na rynku elektronicznym
- Spółka dotychczas pozyskała ponad 30 mln zł w postaci equity, grantów i wygenerowanych przychodów

Przychody z projektów branży przemysłowej już teraz generują dodatnią marżę w tym segmencie.  
Badania i rozwój gałęzi kosmicznej finansowane głównie z dotacji na badania i rozwój oraz inwestycji kapitałowych

# Finanse

## Struktura przychodów ze sprzedaży dla dwóch linii biznesowych Spółki w 2022 roku

Z podziałem na poszczególne projekty



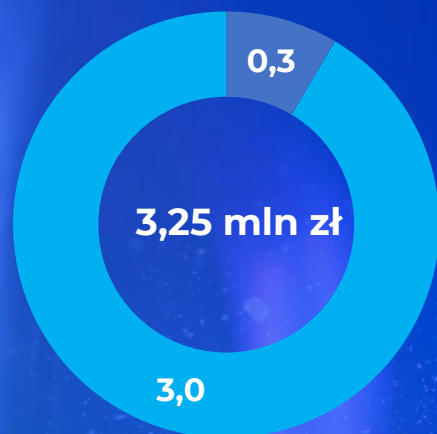


# Ponad 5,65 mln zł w zawartych kontraktach na 2023 rok

wg stanu na koniec 05.2023

## Industry

mln PLN



- Przychody zrealizowane w Q1.2023
- Backlog do rozliczenia w 2023 r.



## Space

mln PLN

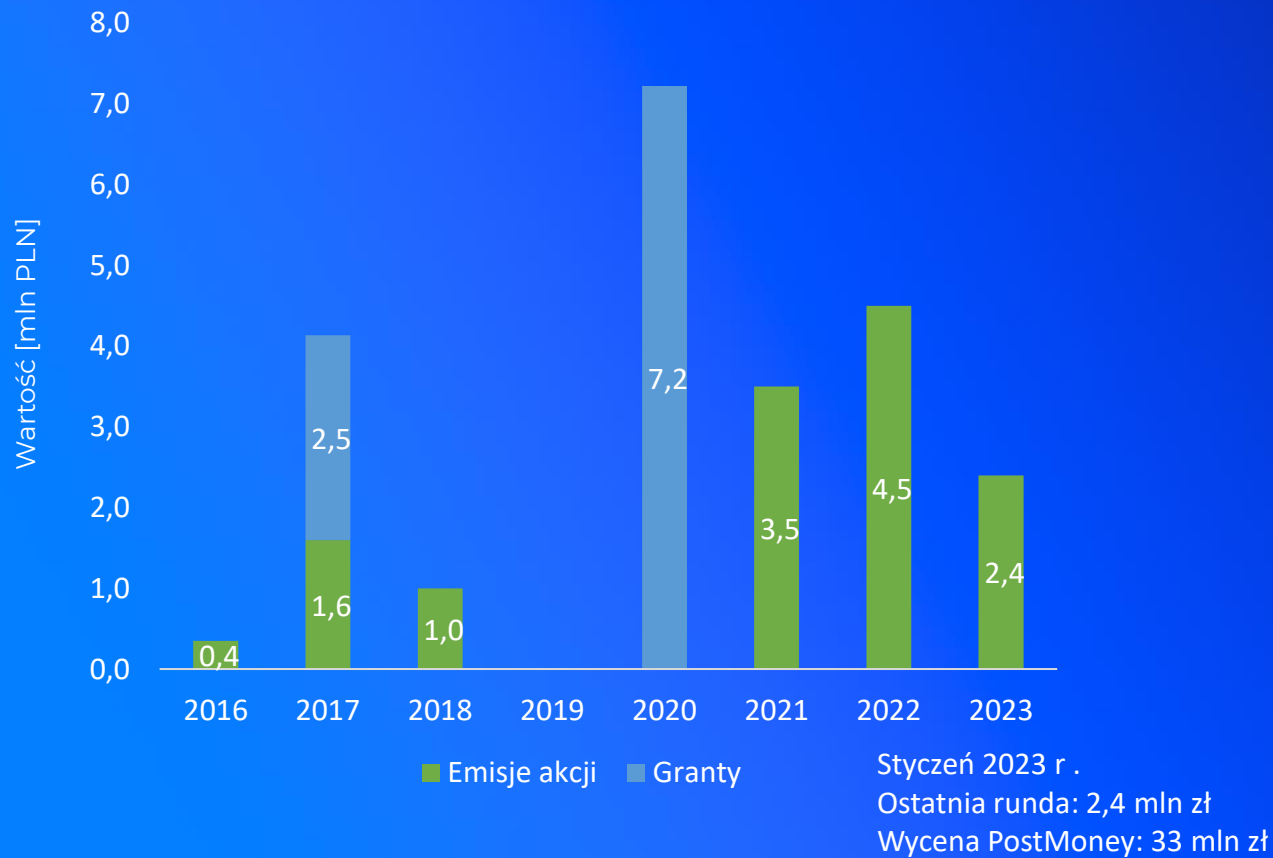


- Przychody zrealizowane w Q1.2023
- Backlog do rozliczenia w 2023 r.



Gotówkowy planowany wpływ dotacji w FY2023 r. na projekty kosmiczne = 2,6 mln zł  
(w tym mające być rozliczone w RZIS 0,9 mln zł)

# Wzrost wartości spółki dla akcjonariuszy



- Od 2016 r. Scanway pozyskał ponad 30 mln PLN w formie emisji akcji, grantów i wygenerowanych przychodów.
- Ostatnia runda finansowania została przeprowadzona z prawem poboru – skierowana do akcjonariuszy Spółki

## Kluczowe zdarzenia od momentu ostatniej emisji

### Działalność kosmiczna:

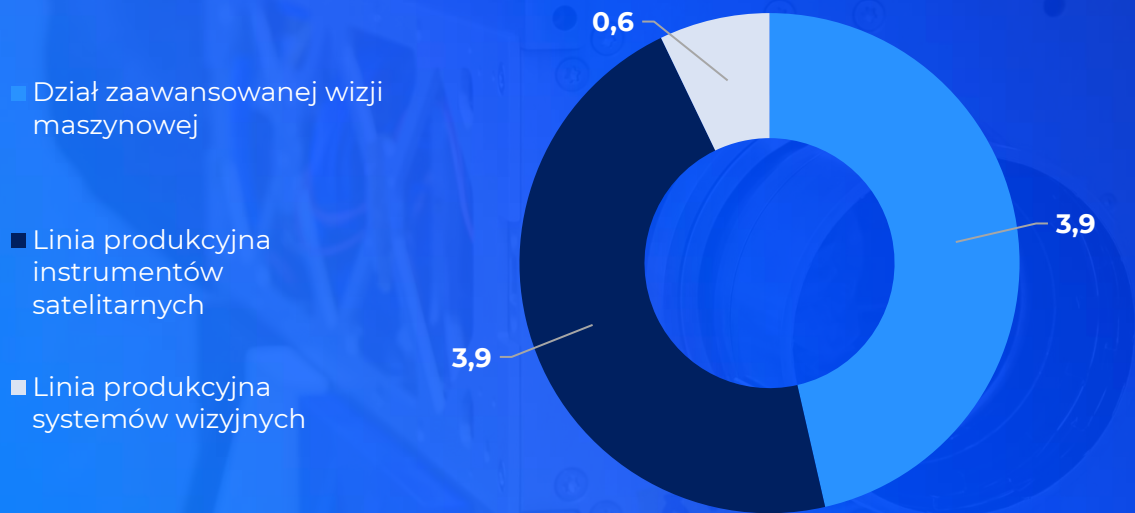
- uzyskanie *space heritage* (sukces misji STAR VIBE)
- negocjacje komercyjnych kontraktów na dostawę kilku satelitów
- MoU z australiską spółką AICRAFT na opracowanie inteligentnych rozwiązań obserwacji ziemi
- możliwość komercjalizacji zdjęć ze STAR VIBE
- teleskop EagleEye dostarczony do testów w siedzibie Centrum Badań Kosmicznych
- prestiżowy projekt CASSINI

### Działalność dla przemysłu:

- duże kontrakty komercyjne (>1m zł w realizacji, finalizacja zawierania kolejnych o wartości >1m zł)

# Strategia i cele inwestycyjne

## Planowane inwestycje

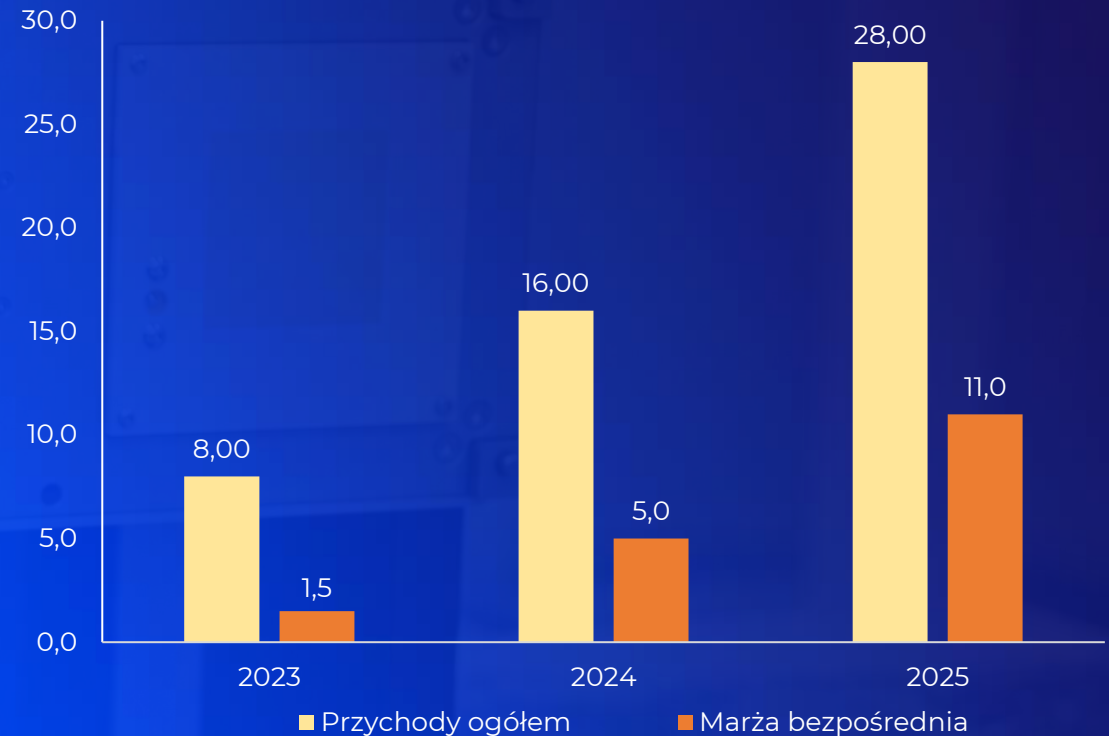


Finansowanie Spółki do końca 2024 r.: emisja akcji serii C uzupełniona o środki generowane z działalności operacyjnej.

Plan inwestycyjny wspiera rozwój obydwu segmentów, docelowa marża w perspektywie trzech lat wynosi 40-45% (Space) i 30-35% (Industry).

## Założenia ESOP

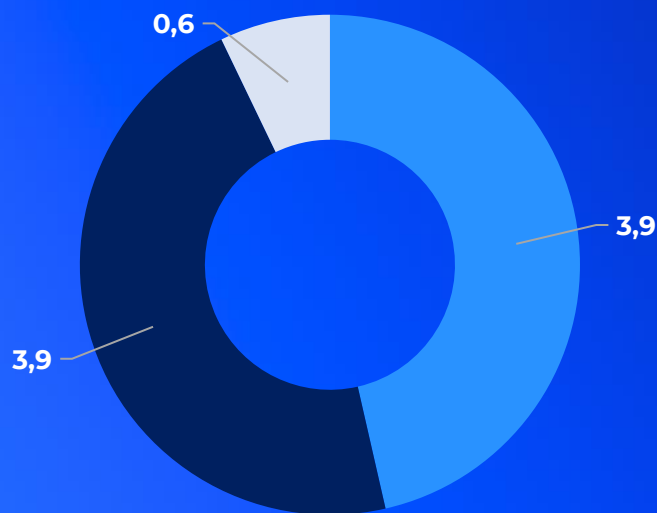
30 kluczowych osób, rozmiar 3% w skali roku, max 100 tys. akcji





# Cele emisji

- Dział zaawansowanej wizji maszynowej
- Linia produkcyjna instrumentów satelitarnych
- Linia produkcyjna systemów wizyjnych



Wycena pre-money  
**49 mln zł**



Wartość netto emisji  
akcji serii C **8,5 mln zł**

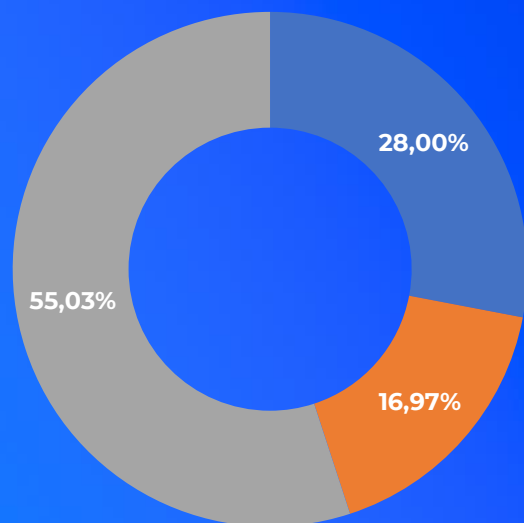
# Harmonogram

Terminy (rok 2023)	Zdarzenie
4 czerwca	Publikacja Memorandum
do 20 czerwca (do godz. 15:00)	Budowa Księgi Popytu (book-building)*
21 czerwca (do godz. 12:00)	Ustalenie Ceny Emisyjnej i alokacja Akcji Oferowanych
21 czerwca	Rozpoczęcie przyjmowania Zapisów i wpłat na Akcje Oferowane
27 czerwca - do godz. 23:59 w przypadku Zapisów składanych elektronicznie;	Zakończenie przyjmowanie Zapisów i wpłat na Akcje Oferowane
27 czerwca - do godz. 18:00 w przypadku Zapisów składanych osobiście lub korespondencyjnie	
28 czerwca	Ewentualne przyjmowanie Zapisów i wpłat od Inwestorów Zastępczych
29 czerwca	Przydział Akcji Nowej Emisji oraz podanie do publicznej wiadomości wyników Oferty Publicznej

\*Budowa Księgi Popytu (book-building) wśród inwestorów, do których Firma Inwestycyjna skierowała zaproszenia do wzięcia udziału w budowie Księgi Popytu oraz inwestorów, którzy nie otrzymali zaproszenia do udziału w budowie Księgi Popytu, a skontaktowali się z Firmą Inwestycyjną najpóźniej do końca dnia poprzedzającego zakończenie budowy Księgi Popytu i do których Firma Inwestycyjna wystosowała zaproszenie do wzięcia udziału w procesie budowy Księgi Popytu.

# Struktura własnościowa

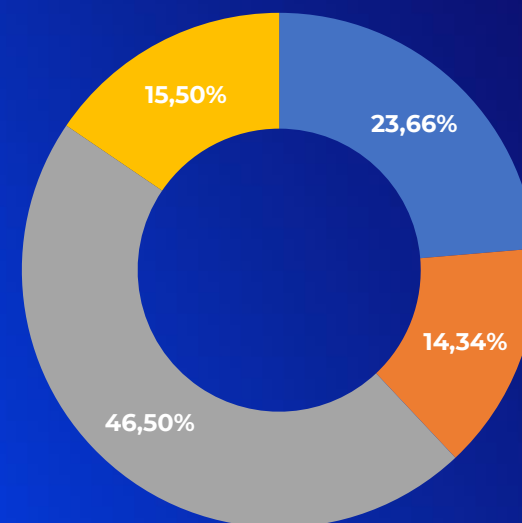
Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu przed emisją akcji serii C



Zarząd Spółki   PGE Ventures sp. z o.o.   Pozostali

Zarząd Spółki (28%) lockup 24 miesiące  
PGEV, DFRI, ARS (25%) lockup 12 miesięcy

Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu po emisji akcji serii C



Zarząd Spółki   PGE Ventures sp. z o.o.   Pozostali   Nowe akcje

# Podsumowanie



## **Jesteśmy jedną z kilku światowych firm, które opracowują instrumenty optyczne do wielu zastosowań, w tym do obrazowania hiperspektralnego**

- ▲ Instrumenty sprawdzone podczas misji (STAR VIBE, DREAM, TRACZ, Suborbital Express)
- ▲ ■ Realizacja misji dostarczającej najlepsze zobrazowania Ziemi w historii polskich systemów satelitarnych
- ▲ Instrumenty spółki docenione w projektach związanych z kolonizacją Księżyca (projekt LUWEX)



## **Dwa rozwijające się oddziały biznesowe współpracujące dzięki transferowi technologii**

- ▲ Modułowy system HyperEye do zastosowań przemysłowych
- ▲ ■ Bogate portfolio realizacji instrumentów satelitarnych (m.in. satelita EagleEye i konstelacja PIAST)



## **Wzrost przychodów i liczby kontraktów oraz perspektywiczny rynek**

- ▲ Perspektywa wysokiego wzrostu. W maju 2023 zakontraktowane ponad 150% przychodów względem całego 2022
- ▲ ■ Umowy o współpracę przy dostarczeniu dziesiątek instrumentów satelitarnych
- ▲ Realizacja projektów przemysłowych przynoszących milionowe oszczędności dla klientów.



# Wybrane czynniki ryzyka

## ☐☐ Ryzyko związane z prowadzeniem innowacyjnej działalności i prowadzeniem prac badawczo-rozwojowych

- ▶ Rozwój rynku projektów kosmicznych związany z ciągłym postępem technologicznym skutkuje koniecznością prowadzenia przez Spółkę prac badawczo-rozwojowych. Ze względu na, wynikający ze specyfiki prowadzenia takich prac, nieznaną końcowy rezultat ich prowadzenia oraz możliwość wystąpienia nietypowych zdarzeń powodujących konieczność zmiany harmonogramów realizacji poszczególnych etapów prac skutkujących w konsekwencji wydłużeniem w czasie całych prowadzonych projektów.

## ☐☐ Ryzyko związane z rynkiem, na którym działa Emitent

- ▶ Rynek kosmiczny oraz rynek systemów kontroli jakości dla przemysłu, na których działa Emitent są silnie związane z koniunkturą gospodarczą Polski i świata. Wartość inwestycji w sektorach działalności Spółki zależna jest m.in. od tempa wzrostu gospodarki, poziomu stóp procentowych, poziomu i tempa wzrostu inflacji czy wysokości podatków. Spowolnienie gospodarcze, rosnące stopy procentowe, rosnąca inflacja czy też rosnące podatki to czynniki ograniczające rozwój rynków, na których działa Spółka, a tym samym czynniki mogące wpłynąć na pogorszenie sytuacji finansowej i perspektyw rozwoju Emitenta.

## ☐☐ Ryzyko związane z konkurencją

- ▶ Emitent działa na wysoce konkurencyjnym rynku, na którym prowadzą działalność zarówno renomowane firmy międzynarodowe o ugruntowanej pozycji rynkowej, jak i firmy znajdujące się w początkowej fazie rozwoju.

Nasilenie działań konkurencyjnych na rynkach działalności Spółki poprzez umacnianie pozycji rynkowej działających na nich podmiotów, czy też pojawienie się nowych konkurentów może wpłynąć na pogorszenie wyników finansowych Spółki w wyniku presji na obniżkę marż lub też w wyniku zwiększenia trudności w pozyskiwaniu nowych i utrzymywaniu istniejących klientów, co w konsekwencji może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe osiągnięte przez Emitenta i jego perspektywy rozwoju.



# Wybrane czynniki ryzyka



## Ryzyko związane z realizacją strategii

- Spółka realizuje strategię rozwoju, której celem jest podwajanie skali biznesu przez najbliższe lata zarówno w działalności kosmicznej jak również w segmencie kontroli jakości dla przemysłu. Realizacja celów strategicznych Spółki zależy od wielu czynników, zarówno wewnętrznych – zależnych od działalności Spółki, jak i zewnętrznych, które pozostają poza jej kontrolą. Czynniki te mogą utrudnić lub uniemożliwić realizację strategii rozwoju Spółki.



## Ryzyko związane z realizacją projektów na podstawie umów konsorcjum

- Emitent realizuje znaczną część swoich projektów jako członek konsorcjum, pełniąc również funkcję lidera. W związku z tym, powodzenie tych projektów jest uzależnione od pozostałych partnerów biznesowych i badawczych Spółki. Istnieje zatem ryzyko, iż partner Emitenta może nie wywiązać się z warunków umowy, co w konsekwencji prowadzić może do opóźnień w harmonogramach realizowanych prac i skutkować koniecznością poniesienia przez Spółkę odpowiedzialności odszkodowawczej.



## Ryzyko związane z realizacją projektów objętych dofinansowaniem

- Jednym z działań gospodarczych Emitenta jest realizacja projektów badawczo-rozwojowych, które są finansowane lub współfinansowane ze środków publicznych. Niespełnienie lub nieprawidłowe wykonanie umów z tymi podmiotami, oprócz odpowiedzialności odszkodowawczej, może skutkować dodatkowymi sankcjami, takimi jak konieczność zwrotu otrzymanych dotacji lub innych środków przeznaczonych na realizację projektów. Ponadto, brak wykonania umów może wpłynąć negatywnie na zdolność do uzyskania grantów przez Spółkę w przyszłości.



## Ryzyko związane z finansowaniem zewnętrznym

- Dalszy rozwój Spółki uwarunkowany jest koniecznością ponoszenia znacznych nakładów na realizację prac B+R. W przypadku, kiedy Emitent nie pozyska finansowania na planowane prace B+R na odpowiednim poziomie, bądź w oczekiwanym przez Spółkę terminie istnieje ryzyko, że pewne projekty mogą ulec opóźnieniu lub w ogóle się nie zrealizować, co może niekorzystnie wpłynąć na działalność, wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju Emitenta w przyszłości.

# Disclaimer

**WAŻNE:** Prosimy zapoznać się z poniższymi informacjami do niniejszego dokumentu, który został przygotowany wyłącznie w celach informacyjnych w związku z publiczną ofertą 200.000 szt. (dwustu tysięcy sztuk) Akcji zwykłych na okaziciela serii C spółki Scanway S.A. z siedzibą we Wrocławiu („Spółka”) („Oferta”) o wartości 0,1 zł każda („Akcje serii C”) oraz w celu przedstawienia informacji zawartych w niniejszym dokumencie przez członków kierownictwa Spółki (łącznie „Informacje”). Docelowo zamiarem Spółki jest wprowadzenie akcji serii C do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect organizowanym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. („GPW”).

Informacje zawarte w niniejszym dokumencie są ściśle poufne, zostały przedstawione wyłącznie dla celów informacyjnych i nie mają charakteru pełnego ani kompletnego. Dokument nie zawiera wszystkich informacji wymaganych do przeprowadzenia oceny Spółki i/lub jej sytuacji finansowej. Niniejszy materiał nie stanowi rekomendacji inwestycyjnej w rozumieniu Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 596/2014 oraz Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2016/958 w odniesieniu do papierów wartościowych Spółki.

Informacje zawarte w niniejszej prezentacji nie mogą być wykorzystywane jako podstawa dla żadnych celów ani nie należy polegać na ich kompletności, rzetelności i prawidłowości. Niniejsza prezentacja w żadnym wypadku nie może stanowić podstawy do podjęcia decyzji o inwestowaniu w akcje Spółki, a tym samym nie stanowi, ani nie jest częścią oraz nie należy jej interpretować jako oferty, próby pozyskania lub zaproszenia do sprzedaży lub emisji, lub ofertę, próbę pozyskania lub zaproszenie do objęcia, gwarantowania, kupna lub innego nabycia, papierów wartościowych Spółki w jakiegokolwiek jurysdykcji ani zachętę/rekomendację do podjęcia działalności inwestycyjnej w jakiegokolwiek jurysdykcji. Ani niniejsza prezentacja, ani żadna jej część, ani fakt jej rozpowszechniania, nie stanowią podstawy, ani nie można na nich polegać w związku z jakąkolwiek umową, zobowiązaniem lub jakąkolwiek decyzją inwestycyjną.

W związku z Publiczną Ofertą 200.000 (słownie: dwustu tysięcy) Akcji serii C zostało sporządzone Memorandum Informacyjne („Memorandum Informacyjne”). Memorandum Informacyjne, wraz z suplementami, jest jedynym prawnie wiążącym dokumentem zawierającym informacje o Spółce i Ofercie i Akcjach serii C oferowanych w ramach Oferty. Memorandum Informacyjne zostało udostępnione na stronie internetowej Spółki pod adresem <https://scanway.pl>, jak również, dodatkowo, wyłącznie w celach informacyjnych, na stronie internetowej Domu Maklerskiego Navigator S.A. pod adresem <https://dmnavigator.pl>.

Memorandum Informacyjne zostało udostępnione do publicznej wiadomości w dniu 04.06.2023 roku i zawiera dane aktualizujące jego treść na dzień Daty Memorandum, to jest na dzień 04.06.2023 roku. Termin ważności Memorandum rozpoczyna się z chwilą jego publikacji i kończy się z dniem przydziału Akcji Oferowanych. Memorandum nie było zatwierdzone, ani weryfikowane w żaden sposób przez Komisję Nadzoru Finansowego, ani Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Zapisy na akcje Spółki w ramach Oferty powinny być dokonywane wyłącznie na podstawie informacji zawartych w Memorandum Informacyjnym. Inwestycja, której dotyczy niniejszy materiał, może narazić inwestora na znaczące ryzyko utraty całej zainwestowanej kwoty. Osoby rozważając dokonanie takiej inwestycji, powinny skonsultować się z upoważnioną osobą specjalizującą się w doradztwie w zakresie takich inwestycji.

Niniejsza prezentacja ma wyłącznie charakter promocyjny (reklama) oraz nie stanowi prospektu w rozumieniu Rozporządzenia (UE) 2017/1129 („Rozporządzenie Prospektowe”). Żadna osoba nie może polegać w jakimkolwiek celu na informacjach zawartych w niniejszym ogłoszeniu ani na ich dokładności, rzetelności lub kompletności. Wszelkie decyzje o nabyciu akcji w jakiegokolwiek ofercie, w tym w Ofercie powinny być podejmowane wyłącznie na podstawie informacji zawartych w Memorandum Informacyjnym.

Informacji nie wolno powielać, redystrybuować, kopiować ani przekazywać, bezpośrednio lub pośrednio, żadnej innej osobie, ani też publikować lub wykorzystywać w całości lub w części, w jakimkolwiek celu. Poprzez wyrażenie zgody na udział w prezentacji, do której odnosi się Informacja, i na dostęp do niej zgadzają się Państwo nie rozpowszechniać, nie ujawniać ani nie dostarczać żadnych informacji innym osobom i zgadzają się Państwo być związanymi niniejszymi postanowieniami. Niezastosowanie się do tych ograniczeń może stanowić naruszenie obowiązujących przepisów prawa.



# Disclaimer

Spółka oraz Dom Maklerski Navigator S.A. („**Firma Inwestycyjna**”), ani żaden z podmiotów powiązanych Spółki lub Firmy Inwestycyjnej lub ich dyrektorzy, członkowie kadry kierowniczej, pracownicy lub agenci („**Przedstawiciele**”) nie składają żadnych oświadczeń, gwarancji ani zobowiązań, wyraźnych lub dorozumianych i nie należy polegać na uczciwości, dokładności, kompletności lub poprawności Informacji lub opinii zawartych w tym dokumencie lub w jakimkolwiek innym oświadczeniu złożonym lub rzekomo złożonym w związku ze Spółką, w jakimkolwiek celu, w tym między innymi w celu inwestycyjnym. Żadna odpowiedzialność, ani zobowiązanie, niezależnie od tego, czy wynika ona z deliktu, umowy czy też z innej podstawy, nie będzie ponoszona przez Spółkę lub Firmę Inwestycyjną lub ich odpowiednich Przedstawicieli lub inne osoby, za jakiegokolwiek straty, koszty lub szkody wynikające z wykorzystania Informacji, informacji lub opinii, lub za jakiegokolwiek błędy lub pominięcia w Informacjach.

Udzielając dostępu do Informacji, żaden z następujących podmiotów: Spółka, Firma Inwestycyjna, ani żadnych z ich Przedstawicieli, ani też żadna z innych osób nie zobowiązuje się do udostępnienia dodatkowych informacji, aktualizacji Informacji ani też do poprawienia jakichkolwiek nieścisłości we wszelkich takich Informacjach, w tym w danych finansowych lub stwierdzeniach dotyczących przyszłości. Informacje powinny być rozpatrywane w kontekście okoliczności istniejących w danym momencie i nie były i nie będą aktualizowane w celu odzwierciedlenia istotnych wydarzeń, które mogą mieć miejsce po ich dacie. Firma Inwestycyjna, ani żaden z jej Pełnomocników nie dokonało niezależnej weryfikacji żadnej z Informacji. Należy przeprowadzić własną, niezależną analizę wszystkich istotnych danych zawartych w Memorandum Informacyjnym i zaleca się, aby przed podjęciem jakiegokolwiek decyzji inwestycyjnej zasięgnąć niezależnej porady niezależnego eksperta w zakresie aspektów prawnych, podatkowych, księgowych, finansowych, kredytowych i innych powiązanych.

NINIEJSZA PREZENTACJA NIE JEST PRZEZNACZONA DO ROZPOWSZECHNIANIA, BEZPOŚREDNIO LUB POŚREDNIO W DO STANÓW ZJEDNOCZONYCH AMERYKI (W TYM TERYTORIÓW ZALEŻNYCH I POSIADŁOŚCI ZAMORSKICH STANÓW ZJEDNOCZONYCH I DYSTRYKTU KOLUMBII), AUSTRALII, KANADY, JAPONII, RPA, WIELKIEJ BRYTANII LUB JAKIEJKOLWIEK INNEJ JURYSDYKCJI, W KTÓREJ TAKIE DZIAŁANIE STANOWIŁOBY NARUSZENIE ODPOWIEDNICH PRZEPISÓW W DANEJ JURYSDYKCJI ORAZ Z ZASTRZEŻENIEM OKREŚLONYCH WYJĄTKÓW, AKCJE, O KTÓRYCH MOWA W NINIEJSZEJ PREZENTACJI, NIE MOGĄ BYĆ OFEROWANE ANI SPRZEDAWANE W TAKICH JURYSDYKCJACH ANI TEŻ NA RZECZ LUB NA RACHUNEK OBYWATELI STANÓW ZJEDNOCZONYCH, AUSTRALII, KANADY, JAPONII, RPA LUB WIELKIEJ BRYTANII LUB OSÓB POSIADAJĄCYCH MIEJSCE STAŁEGO ZAMIESZKANIA LUB SIEDZIBĘ W TYCH KRAJACH.

Niniejszy dokument (oraz zawarte w nim informacje) nie zawiera ani nie stanowi oferty sprzedaży papierów wartościowych, ani też zaproszenia do składania ofert nabycia papierów wartościowych, w Stanach Zjednoczonych Ameryki, Australii, Kanadzie, Japonii lub Wielkiej Brytanii ani w jakiegokolwiek innej jurysdykcji, w której taka oferta lub zaproszenie byłyby sprzeczne z prawem. Papiery wartościowe, o których mowa w niniejszym dokumencie nie zostały i nie zostaną zarejestrowane zgodnie z amerykańską Ustawą o Papierach Wartościowych z 1933 roku, z późniejszymi zmianami (U.S. Securities Act of 1933, „**Ustawa o Papierach Wartościowych**”) i nie będą oferowane ani sprzedawane w Stanach Zjednoczonych Ameryki. Nie będzie prowadzona żadna oferta publiczna papierów wartościowych w Stanach Zjednoczonych Ameryki.

W zakresie, w jakim jest to możliwe, dane dotyczące branży, rynku i pozycji konkurencyjnej zawarte w Informacjach pochodzą ze źródeł oficjalnych lub stron trzecich. Publikacje, badania i sondaże branżowe stron trzecich generalnie stwierdzają, że dane w nich zawarte zostały uzyskane ze źródeł uważanych za wiarygodne, ale nie ma gwarancji, że dane te są dokładne i kompletne. Ponadto, niektóre dane dotyczące branży, rynku i pozycji konkurencyjnej zawarte w Informacjach pochodzą z własnych badań wewnętrznych Spółki i szacunków opartych na wiedzy i doświadczeniu kierownictwa Spółki na rynkach, na których działa Spółka. W związku z tym nie należy opierać się na żadnych danych dotyczących branży, rynku lub pozycji konkurencyjnej zawartych w Informacjach.

Dokument ten może stanowić lub zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości. Oświadczenia dotyczące przyszłości są następujące stwierdzenia, które nie są faktami historycznymi i mogą być identyfikowane za pomocą słów takich jak „plany”, „cele”, „wierzy”, „oczekuje”, „przewiduje”, „zamierza”, „szacuje”, „będzie”, „może”, „kontynuuje”, „powinien” i tym podobne wyrażenia. Niniejsze stwierdzenia dotyczące przyszłości odzwierciedlają, w chwili obecnej, przekonania i zamiary Spółki oraz bieżące cele dotyczące m.in. wyników działalności Spółki, wyników finansowych, płynności, perspektyw, wzrostu i strategii. Stwierdzenia dotyczące przyszłości wiążą się z ryzykiem i niepewnością, ponieważ odnoszą się one do zdarzeń i zależą od okoliczności, które mogą wystąpić w przyszłości lub nie. Informacje dotyczące przyszłości w dokumencie opierają się na różnych założeniach, z których wiele z kolei opiera się na różnych dalszych założeniach, w tym między innymi na badaniu przez kierownictwo historycznych trendów, danych zawartych w aktach Spółki oraz innych danych dostępnych od osób trzecich. Stwierdzenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji przyszłych wyników i takich ryzyk, niepewności, zdarzenia warunkujące i inne istotne czynniki mogą mieć wpływ na rzeczywiste wyniki i rezultaty działalności, sytuację finansową oraz płynność Spółki lub branży, które mogą być istotnie różne od tych wyników wyrażonych lub sugerowanych przez stwierdzenia dotyczące przyszłości. Nie składa się żadnych oświadczeń ani gwarancji, że którekolwiek z tych stwierdzeń lub prognoz dotyczących przyszłości zostaną zrealizowane lub że wynik prognoz zostanie osiągnięty.



**Scanway S.A.**

Dziękujemy za uwagę!